

# ZU TEC



**Year End Report**  
**Year ended 30<sup>th</sup> June 2019**

## The Year in Brief

- Sales for the year SEK 22.5m (FY2018: SEK 35.3m) Decline of 36%.
- EBITDA deficit of SEK 24m (FY2018: Surplus SEK 6.3m).
- Cash balances SEK 15m (FY2018: SEK 47.3).
- Salam Technology contract in Qatar finished in July 2018 (Value in FY2018 in the region of SEK 14M).
- Salam Technology receivable remains outstanding and continues to be actively pursued.
- Steady increase in underlying sales.
- Appointment of new Chairman.
- Appointment of new CEO (September 2019).
- Credit line negotiated post year end for €1m (September 2019).
- Significant spend in R&D SEK 6.6m (FY 2018 SEK: 4.6m).
- Expenditure incurred from IPO not yielding future sales in a sufficiently timely manner.



## Key Figures, SEK

000 SEK	YTD	FY 17/18
	Jul- Jun '19	Jul-Jun '18
Revenue	22,515	35,321
Gross profit	18,822	30,908
Gross profit margin	84%	88%
EBIDTA	(24,017)	6,289
EBIDTA margin	(106%)	18%
Net income	(28,928)	2,155
Net income margin	(128%)	6%
Cash	15,075	47,320
Earnings per share	(4.04)	0.28

### Year ended 30 June 2019

- Revenue decreased by 36% to SEK 22.5m (2018 SEK 35.3m).
- EBIDTA decreased by SEK 30.3m to SEK -24m (2018 SEK 6.3m).
- Net income decreased by SEK 31m to a loss of SEK 28.9M (2018, operating loss SEK 2.2m).
- Loss per share for year to June 2019 of 4.04 (2018, EPS 0.28).

### 4th Quarter, Apr – Jun 2019

- Revenue increased by 20% to SEK 6.7m from SEK 5.6m in the prior quarter (Q4 2018 SEK 9m).
- EBIDTA decreased from SEK -7.1m in Q3 to SEK -8.1m in Q4 (Q4 2018 SEK 1.7m).
- Net loss increased to SEK -9.6m from SEK -8.3m in the prior quarter (Q4 2018 SEK -0.09m).
- Loss per share for the period of SEK -1.35, down from -1.17 in the previous quarter (Q4 2018 Loss per share -0.01).

000 SEK	Q4 18/19	Q3 18/19	Q2 18/19	Q1 18/19	Q4 18
	Apr-Jun '19	Jan-Mar '19	Oct-Dec '18	Jul- Sept '18	Apr-Jun '18
Revenue	6,724	5,602	4,258	5,931	9,072
Gross profit	6,025	4,289	3,436	5,072	8,868
Gross profit margin	90%	77%	81%	86%	98%
EBIDTA	(8,121)	(7,118)	(7,060)	(1,718)	1,710
EBIDTA margin	(121%)	(127%)	(166%)	(29%)	19%
Net income	(9,561)	(8,284)	(8,400)	(2,682)	(87)
Net income margin	(142%)	(148%)	(197%)	(45%)	(1%)
Cash	15,075	24,168	28,897	38,936	47,320
Earnings per share	(1.35)	(1.17)	(1.19)	(0.38)	(0.01)



## Table of Contents

### Year ended 30th June 2019

The Year in Brief	1
1. Message from Our CEO	4
2. Message from Our Chairman	5
3. Our Market	6
4. Sales and Marketing	8
5. Management Report	9
5.1 About the Report	9
5.2 Revenue	9
5.3 Cost	9
5.4 Going concern	9
5.5 Group structure	10
5.6 About Zutec	10
5.7 Product focus	10
5.8 Significant events during the financial year	10
5.9 Significant events after the financial year	11
5.10 Risks and uncertainties	11
6. Financials	12
6.1 Group Income Statement	12
6.2 Group Cash Flow	13
6.3 Group Balance Sheet	14
6.4 Parent Income Statement	14
6.5 Parent Cash Flow	15
6.6 Parent Balance Sheet	16



## 1. Message from Our CEO

Dear Shareholder,

The 2019 financial year has been a difficult one for Zutec and our shareholders. The challenges we have faced have been acute and we recognise that we have failed to achieve the results that were expected of us. IPO funds were raised in the 2018 financial year for investment in sales and marketing in order to generate secure future income. While some progress has been achieved in this area, the future income growth cycle is a challenge and is taking longer than anticipated. I am fully confident that Zutec is well positioned to be a successful construction data platform service provider capable of achieving superior returns for our stakeholders.

Since my recent appointment, I have started and will continue to take steps to address these challenges and implement the turnaround needed to return the business to acceptable performance levels. We now have a much clearer view of the issues we face, which has been critical to ensuring we are positioned to execute on our growth plan.

I have recently appointed a new highly experienced Head of Sales to drive performance and improve accountability in our sales team. I have also appointed a Head of Product Delivery and Customer Satisfaction to ensure the quality of our product as its delivery to our customers is central to our growth and success.

The debt outstanding in Qatar previously referred to remains outstanding and has had a negative impact on our business. While commenting on this issue is, in itself, commercially sensitive, be assured that Zutec continues to vigorously pursue the funds owed until a satisfactory resolution is achieved.

In September 2019, we secured a €1m loan credit facility with Athanase Industrial Partners, a current shareholder, which we will present for the approval of all shareholders at our AGM in November.

Progress has been made in our efforts to increase revenue in the final quarter of 2019 and we are building on this to ensure we deliver the planned future income. This means ensuring we are totally focused on capitalising on Zutec's established and core business model, to provide a best in class gold standard solution to the construction industry. Providing great products, service, innovation and support to our customers is at the core of our strategy and we are continuing to work hard to do a better job, have better relationships and make sure we are the best.

Our staff are essential to our business. I have emphasised a renewed focus on our evolving corporate culture within the organisation. It is my responsibility along with our senior management team to define the company's culture. We will actively focus on evolving our culture, and achieving even better engagement, ownership and accountability within Zutec. In particular, we will prioritise enhancing our stakeholder engagement by significantly upgrading and improving communication with customers, employees, and shareholders. Every decision we make at Zutec is intended to protect and enhance enterprise value and the capital entrusted to us by you as shareholders. I am resolute in my belief of the inherent strengths of our business and the quality of our product.

### Outlook

While it has been a difficult 12 months for the Company, we are as stated putting a more experienced sector capable management team in place alongside a very committed and talented workforce. We are dedicated to making the right strategic decisions to capitalise on the strengths of Zutec, positioning the business for growth, improved performance and ensuring we deliver excellent product and services to our clients. By doing so we expect to create superior returns and value for our shareholders.

I look forward to the continuing support of our clients, staff and shareholders.

**Clíona Farrelly**



## 2. Message from Our Chairman

Dear Shareholder

Zutec's financial performance as a listed company has unquestionably been challenging. The turnover decreased from SEK 35.3m to SEK 22.5m in 2019 financial year, a drop of more than 35%. The company approached the year believing in an extension of the Salam Technology contract, representing a revenue contribution in the region of SEK 14m. Unfortunately, that did not materialise as planned. However, discussions are still ongoing regarding the final payment for this particular contract and Zutec is positive that the products and services provided have been fully delivered within the terms of the contract.

In September 2019 the former Chief Executive Officer, Brendan O' Riordan, announced by agreement with the board his departure from the company. The process of finding a replacement is ongoing but in the interim Ms. Clíona Farrelly, currently the company's Chief Financial Officer has agreed to act as the Chief Executive Officer. We will shortly see a clearer trajectory in product development and in the sales strategies. There have already been several new appointments to the sales organisation

I have, in the last quarter, met several customers mainly in the UK, Zutec's largest market. The UK represents more than 50% of group revenues with a recent growth rate of 18%. Inevitably Zutec faces competitive challenges there and elsewhere, but the company has a strong product offering and Zutec has a good reputation among the customers I had the pleasure of meeting. I am pleased to say that I have continued confidence in Zutec's product offering and market prospects.

It is with great and humble determination that the board, together with our new acting C.E.O., her senior management team and of course the company employees wish to vigorously rejuvenate the Zutec organisation as a whole. We have a strong belief in our product offering and the company's ability to excel in the future. We are grateful for your continued support.

**Daniel Nyhrén Edeen**



### 3. Our Market

Zutec’s market is in data and project management software and collaboration tools within the building and construction sector. The Company has seen a marked increase in overall SaaS services in this sector during the past few years. The market is quickly becoming saturated with new services. Zutec is aiming to help enterprises become more effective and cost efficient with their building and construction requirements. Among our current customers are some of the world’s largest construction companies working on projects such as airports, ports, commercial buildings, residential developments and hospitals across Ireland, the UK, Qatar, the UAE, Australia and Italy. Some of our customers include household names in their regions including Multiplex, Westfield, Mirvac, Abu Dhabi Airport Company and Marlet to name but a few.



Investments in technology within the sector are expected to increase significantly. In a recent survey conducted by EY<sup>[1]</sup> on the subject of Digital Strategy and readiness of the Construction industry, over 98% of the respondents agree that digital solutions will be critical to the future viability of their company. Of the companies surveyed, 28% of respondents have a digital strategy and agenda in place, while 56% are in the process of designing their strategy. As a SAAS solution provider in the segment, we believe Zutec tools are apt to capture this market.

Boston Consulting Group<sup>[2]</sup> also estimates that, within ten years, full scale digitization in commercial construction will globally save between USD 0.7 and 1.2 trillion in the construction phase and USD 0.3 to 0.5 trillion in the operations phase. Accordingly, industry actors need to increase their efforts within digitization to exploit the potential that can fundamentally revolutionize the sector. Those who fail to do so risk being outpaced by their competitors.

Global spending on infrastructure was severely depressed over the years following the financial crisis. Many countries



ended up with backlogs of needed investments that were not made. However, most parts of the world have recovered, and infrastructure spending is accelerating. PWC<sup>[3]</sup> estimates that global spending will amount to USD 9 trillion by 2025, which represents an increase of 125 per cent from the 2012 level.



[1] [https://www.ey.com/Publication/vwLUAssets/EY-Digital-survey/\\$File/EY-Digital-survey.pdf](https://www.ey.com/Publication/vwLUAssets/EY-Digital-survey/$File/EY-Digital-survey.pdf)

[2] <https://www.bcg.com/publications/2017/engineered-products-project-business-innovation-shaping-future-of-construction-inspiring-innovators-redefine-industry.aspx>

[3] <https://www.pwc.com/gx/en/capital-projects-infrastructure/publications/cpi-outlook/assets/cpi-outlook-to-2025.pdf>





## 4. Sales and Marketing

Our sales culture and vision within Zutec has changed with the recently appointed and highly experienced head of sales, formerly VP of sales at salesforce.com. Our sales teams will focus on ensuring that our sales strategies on the ground are aligned to our business and customer goals. In so doing, we must allocate our available resources in the achievement of our ultimate goal, closing more sales.

Zutec has developed a digital marketing strategy that focuses on customer-centric selling and account-based marketing techniques. Utilising omni-channel marketing is the primary approach for most businesses worldwide. As a global methodology, omni-channel marketing will allow us to target customers with campaigns and lead generation tactics designed to attract active buyers, build marketing qualified leads, and disqualify leads for efficiently and rapid revenue growth. We are confident that our marketing strategy will see a higher return on investment as a result of our omni-channel marketing practices, coupled with a sales system that is optimised for the efficient conversion of leads to paying customers. With 50% of construction companies claiming that digital transformation has enabled increased collaboration across the supply chain stemming from streamlined communication and networking as referenced by Zen's Bricks, Mortar and Digital Transformation Research Report 2019, it is imperative our digital strategy aligns with our industry.

Over the coming year, we will continue to test and improve our sales system based on measurable key performance indicators at every stage of our sales funnel. By investing in our sales system, driving a focused strategy of our core modules and aligning our sales and marketing teams to be better equipped for scalable sustainable growth globally. Zutec will become a prime enabler of digital transformation within the construction sector. Bringing traditional methods of building and manufacturing up to speed with the technological advancements, delivering a highly connected ecosystem, improving productivity and efficiency through automation, communication and monitoring.



## 5. Management Report

### 5.1 About the Report

The Year End Report covers the financial year from 1 July 2018 to 30 June 2019.

### 5.2 Revenue

Revenue for the financial year to 30 June 2019 has decreased by 36% to SEK 22.5m (FY2018, SEK 35.3m). Revenue for the UK in the 12 months to 30 June 2019 has increased by 18% to SEK 11.4m. As previously reported, the conclusion of phase one of a project in Qatar in Q1 has had a significant effect on revenue from the Middle East. This represents a 76% drop in revenue in that region, thus having a severe impact on sales for the Group. Ireland and Australia recorded a drop in sales in the year also by 35% and 14% respectively. We have refocused our efforts internally to increase sales in our local and Australian markets to counteract this decline.

Revenue by Geographical Region	Q4 18/19	Q3 18/19	Q2 18/19	Q1 18/19	YTD	FY 17/18
	Apr-Jun '19	Jan-Mar '19	Oct-Dec '18	Jul- Sept '18	Jul-Jun '19	Jul-Jun '18
UK	2,872	3,225	2,035	3,247	11,379	9,645
Ireland	503	452	358	540	1,853	2,839
Middle East	1,634	399	394	1,211	3,638	15,191
Australia	1,469	1,215	1,113	649	4,446	5,171
ROW	78	29	-	40	147	-
	<b>6,556</b>	<b>5,320</b>	<b>3,900</b>	<b>5,687</b>	<b>21,463</b>	<b>32,846</b>
Other Income	168	282	358	244	1,052	2,475
<b>Total Revenue</b>	<b>6,724</b>	<b>5,602</b>	<b>4,258</b>	<b>5,931</b>	<b>22,515</b>	<b>35,321</b>

### 5.3 Cost

Costs for the financial year to 30 June 2019 increased by SEK 17.6m to SEK 46.6m (FY 2018, SEK 29m). Personnel costs in this year increased from SEK 14.2m in FY18 to SEK 21.6m for FY19. Other external costs have increased by 68% in the financial year to 31 December 2019 to SEK 25m (FY18 SEK 14.9m).

These increases are in line with expectation. The capital added to the Group over the course of 2018 has helped develop our products and stay ahead of our competitors in both new and existing markets. We have also invested heavily in growing our business by increasing personnel in sales and marketing, operations and other core market building tools. Due to the extensive working capital cycle in the construction sector, these expenses will take time to mature before the benefits are clearly seen in terms of revenue and profitability.

### 5.4 Going concern

The Directors have assessed the prospects of the Group over the period of 12 months from the date of approval of the Annual Report, in the context of its current operating performance, the principal risks facing the business and its internal business plan.



Management are continuing to implement a cost restructuring plan and have made some critical appointments to drive revenue. The Directors have also secured a €1million facility agreement with Athanase<sup>[4]</sup>. The interest rate on this facility starts at 12% and is capped at 15% for a maximum term of 2 years, closing on 30 November 2021 with an arrangement fee of 2%. Utilisation of the facility is subject to that all shares in Zutec Inc (Ireland) limited are provided as collateral and approval at the AGM scheduled for 14 November 2019.

Having considered the factors above, the Directors have concluded that it is appropriate to adopt the going concern basis of accounting in the preparation of the financial statements.

## 5.5 Group structure

Zutec Holding AB (publ) is a publicly owned company registered in Sweden and quoted on the Nasdaq First North Stock Exchange. It commenced trading on 15th March 2018. The Swedish entity owns 100% of the share capital of Zutec Inc (Ireland) Limited which in turn owns 100% of Zutec Inc (UK) Limited, 100% of Zutec Asia Limited (Hong Kong) and 56% of Zutec Australia (pty).

## 5.6 About Zutec

Zutec develops and markets data and project management software for the construction and property sector.

The Group's operations are conducted in Ireland with subsidiaries in the UK, Australia and Hong Kong.

The Parent Company is a limited liability company based in Stockholm, Stockholm municipality, and is registered in Sweden with corporate identity number 559136-0317. The address of the head office is Zutec Inc. (Irl) Ltd., Level 3, Adelphi Plaza, George's Street Upper, Dún Laoghaire, Co. Dublin, A94 T927. The Parent Company's operations consist of the management of shares in subsidiaries.

## 5.7 Product focus

Our products can be used throughout the life cycle of a building from the early planning stage, the operation and maintenance stage, post construction facilities management and finally the demolition phase. Our products have been used by some of the world's largest construction companies, assisting customers to oversee three hundred projects in eight countries across three continents.

The Group's business model derives revenue from long-established large enterprise sales contracts and to a lesser extent it's "out of the box" (OOTB) Software-as-a-Service (SaaS) solution. The established model is based on signing long-term licensing and maintenance agreements, as well as assisting customers implementing and adapting the Group's software to suit the customer's specific needs. The group is continuing to focus primarily on the efficient expansion of the enterprise sales model and assisting clients to digitally transform their projects. This is achieved with the help of our experienced teams which ensures Zutec projects are deployed successfully. While continuing to focus primarily on enterprise sales, the Group also sees scaling potential in its OOTB SaaS solutions and has recently invested in sales and marketing in order to be able to scale up future volumes in its SaaS product range.

## 5.8 Significant events during the financial year

Daniel Nyhrén was elected as an additional Board Member at the Annual General Meeting held on 17 October 2018.

Clíona Farrelly was appointed CFO of the Group, effective from 15 March 2019.

[4] Athanase includes Athanase Industrial Partners II AB, Athanase Industrial Partners II KB, Athanase Industrial Partners Fund II as Lenders



## 5.9 Significant events after the financial year

Brian McGuire resigned as Chairman and as a director of the Group and was replaced as Chairman by Daniel Nyhrén who will assume these duties until the Annual General Meeting on 14 November 2019.

Brendan O' Riordan resigned as CEO of the Group, effective from 11 September 2019, to pursue other career opportunities and will continue to support the Group in a consultancy role during the transition period.

Clíona Farrelly, the Group's CFO, was appointed to serve as interim CEO effective from 11 September 2019.

## 5.10 Risks and uncertainties

Operating in both Ireland and the UK simultaneously has up to now been a seamless operation. However, with Brexit looming and the possibility of Britain falling out of the E.U. without a deal, such a scenario presents obvious uncertainties and risks.

Planning around Brexit for Zutec began in earnest with the formation of a separate UK entity which commenced trading in the period ended 30th June 2017. As the Brexit deadline approaches, trading in the UK company has increased significantly and all recent and future UK based contracts are with Zutec Inc (UK) Limited. As such, we feel we are well prepared for whatever outcome arises on 31st October 2019 including a no deal Brexit scenario.

It has not been the policy of the Group to engage in currency hedging to date, but this policy is reviewed on an ongoing basis due to continuing uncertainty in the international money markets. Zutec's principle exchange currencies at the beginning and end of the financial year were as follows (SEK: €1=10.45/10.56; STG: €1 = 0.885/0.895; QAR €1=4.255/4.14; and AED €1= 4.29/4.17).

The Group's operations demand continuous Research and Development (R&D). The market for cloud-based SaaS collaboration tools is characterised by rapid changes in technology, new evolving standards and new product and service introductions. The Group's future business prospects will depend on its ability to anticipate and respond to technological changes. R&D may be necessary to a greater extent to broaden the Group's market offering and safeguard competitiveness and growth. In addition, the Group's efforts to respond to technological innovations may require significant capital investments and resources. If Zutec is unable to successfully respond to new technological developments or to identify and respond to new market opportunities and products or services offered by its competitors, this could have a material adverse effect on the operations, financial position and earnings of the Group.

Zutec is dependent on qualified staff in different positions, especially staff developing and maintaining the Group's software products and services. Retention of key staff always presents exposure to any company and Zutec is no different. It is company policy to pay the going commercial rates and to nurture staff with regular training programs in both technology and management.



## 6. Financials

### 6.1 Group Income Statement

	FY 18/19 Jul-Jun '19* SEK 000	FY 17/18 Jul-Jun '18* SEK 000
<b>Operating Income</b>		
Net sales	21,463	32,846
Other income	1,052	2,475
<b>Gross income</b>	<b>22,515</b>	<b>35,321</b>
<b>Operating expenses</b>		
Other external costs	24,681	14,877
Personnel costs	21,646	14,155
Other operating expenses	205	
<b>Operating (loss)/profit before Depreciation and Amortisation EBIDTA</b>	<b>(24,017)</b>	<b>6,289</b>
Depreciation and Amortisation of intangible & tangible assets	(5,057)	(3,950)
<b>Operating Income</b>	<b>(29,074)</b>	<b>2,339</b>
Interest income & similar credits	(71)	3
<b>(Loss)/ Income after financial items</b>	<b>(29,145)</b>	<b>2,342</b>
Income taxes	217	187
<b>(Loss)/ Income for the period</b>	<b>(28,928)</b>	<b>2,155</b>
Attributable to:		
Equity holders of the parent company	(28,628)	1,970
Non-controlling interests	(300)	185
<b>Total</b>	<b>(28,928)</b>	<b>2,155</b>
<b>Earnings per share (parent company) SEK</b>	<b>(4.04)</b>	<b>0.28</b>

**Number of shares 7,083,333**

\* Audited



## 6.2 Group Cash Flow

	FY 18/19 Jul-Jun '19* SEK 000	FY 17/18 Jul-Jun '18* SEK 000
<b>Operating Activities</b>		
Operating loss for period	(29,074)	2,339
Adjustment for items not included in net cash	5,057	3,950
Currency adjustment	(211)	(71)
Paid taxes	882	9
Capital gains/losses on tangible fixed assets	205	-
Interest received	4	3
Interest paid	(75)	-
<b>Cash flow from operating activities</b>		
Movement in current receivables	189	(7,972)
Movement in current liabilities	(1,909)	(29)
<b>Cash flow from operating activities</b>	<b>(24,932)</b>	<b>(1,771)</b>
<b>Investing activities</b>		
Investments in intangible assets	(6,576)	(4,593)
Investments in tangible assets	(768)	(651)
Investments in net assets through non-cash issue	-	10,208
<b>Cash flow from investing activities</b>	<b>(7,344)</b>	<b>4,964</b>
<b>Financing activities</b>		
New share issue	-	43,786
Other	-	(83)
<b>Cash flow from financing activities</b>	<b>-</b>	<b>43,703</b>
<b>Cashflow for the year</b>	<b>(32,276)</b>	<b>46,896</b>
<b>Change in cash and cash equivalents</b>		
Cash and cash equivalents, at the beginning of the year	47,320	-
Translation differences on cash and cash equivalents	31	424
<b>Cash and cash equivalents, at the end of the year</b>	<b>15,075</b>	<b>47,320</b>

\* Audited



## 6.3 Group Balance Sheet

	30/06/2019*	30/06/2018*
	SEK 000	SEK 000
<b>ASSETS</b>		
<i><b>Non-current assets</b></i>		
Intangible assets	10,859	8,859
Tangible assets	1,008	799
Other long-term receivables	304	106
<b>Total non-current assets</b>	<b>12,171</b>	<b>9,764</b>
<i><b>Current assets</b></i>		
Trade receivables	15,037	14,502
Other receivables	3,742	4,401
Prepaid costs & other income	1,401	2,139
Cash & cash equivalents	15,075	47,320
<b>Total current assets</b>	<b>35,255</b>	<b>68,362</b>
<b>TOTAL ASSETS</b>	<b>47,426</b>	<b>78,126</b>
<b>EQUITY AND LIABILITIES</b>		
<i><b>Liabilities</b></i>		
Trade payables	1,793	2,833
Other liabilities	10,389	11,136
<b>Total current liabilities</b>	<b>12,182</b>	<b>13,969</b>
<i><b>Equity</b></i>		
Equity	36,182	64,809
Non- controlling interest	(938)	(652)
<b>Total equity</b>	<b>35,244</b>	<b>64,157</b>
<b>TOTAL EQUITY &amp; LIABILITIES</b>	<b>47,426</b>	<b>78,126</b>

\* Audited

## 6.4 Parent Income Statement

	FY 18/19	FY 17/18
	Jul-Jun '19*	Jul-Jun '18*
	SEK 000	SEK 000
<i><b>Operating expenses</b></i>		
Other external costs	(1,466)	(44)
Personnel costs	-	-
<i><b>Operating (loss)/profit before depreciation and amortisation</b></i>		
<b>EBIDTA</b>	<b>(1,466)</b>	<b>(44)</b>
<b>(Loss)/ Income for the period</b>	<b>(1,466)</b>	<b>(44)</b>

\*Audited



## 6.5 Parent Cash Flow

	FY 18/19 Jul-Jun '19* SEK 000	FY 17/18 Jul-Jun '18* SEK 000
<b>Operating activities</b>		
Operating loss for period	(1,466)	(44)
<b>Cash flow from operating activities</b>	<b>(1,466)</b>	<b>(44)</b>
<b>Investing activities</b>		
Movement in current receivables	(29,728)	(1,400)
Movement in current liabilities	728	-
Movement in long term receivables	-	(50)
<b>Cash flow from investing activities</b>	<b>(29,000)</b>	<b>(1,450)</b>
<b>Financing activities</b>		
New share issue	-	43,786
<b>Cash flow from financing activities</b>	<b>-</b>	<b>43,786</b>
<b>Cashflow for the quarter</b>	<b>(30,466)</b>	<b>42,292</b>
<b>Change in cash and cash equivalents</b>		
Cash and cash equivalents, at the beginning of the period	42,292	-
<b>Movement in the quarter</b>	<b>(30,466)</b>	<b>42,292</b>
<b>Cash and cash equivalents, at the end of the period</b>	<b>11,826</b>	<b>42,292</b>

\*Audited





## 6.6 Parent Balance Sheet

	30/06/2019*	30/06/2018*
	SEK 000	SEK 000
<b>ASSETS</b>		
<i>Non-Current assets</i>		
Investments in subsidiaries	120,000	120,000
<b>Total Non-current assets</b>	<b>120,000</b>	<b>120,000</b>
<i>Current assets</i>		
Receivables on group companies	31,127	1,397
Other receivables	51	53
Cash & cash equivalents	11,826	42,292
<b>Total current asset</b>	<b>43,004</b>	<b>43,742</b>
<b>TOTAL ASSETS</b>	<b>163,004</b>	<b>163,742</b>
<b>EQUITY AND LIABILITIES</b>		
<i>Liabilities</i>		
Other liabilities	728	-
<b>Total current liabilities</b>	<b>728</b>	<b>-</b>
<i>Equity</i>		
Share capital	1,417	1,417
Share premium reserve	162,369	162,369
Retained earnings	(44)	
Loss for the year	(1,466)	(44)
<b>Total Equity</b>	<b>162,276</b>	<b>163,742</b>
<b>TOTAL EQUITY &amp; LIABILITIES</b>	<b>163,004</b>	<b>163,742</b>

\*Audited



---

# ÅRSREDOVISNING

## 2018-07-01 – 2019-06-30

### Zutec Holding AB (publ)

Org nr: 559136-0317

---

---

<b>Årsredovisningen omfattar:</b>	<b>Sida</b>
Förvaltningsberättelse	2-4
Nyckeltal för koncernen	5
Resultaträkningar för koncernen	6
Balansräkningar för koncernen	7-8
Koncernens rapport över förändring i eget kapital	8
Koncernens rapport över kassaflöde	9
Resultaträkningar för moderbolaget	10
Balansräkningar för moderbolaget	11-12
Moderbolagets rapport över förändring i eget kapital	12
Moderbolagets rapport över kassaflöde	13
Tilläggsupplysningar	14-27

---

## FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Styrelsen och verkställande direktören för Zutec Holding AB avger härmed årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2018-07-01 – 2019-06-30.

### Om Zutec

Bolagets verksamhet består av förvaltning av aktier i dotterföretag.

Koncernen utvecklar och marknadsför data- och projekthanteringsmjukvara gentemot bygg- och fastighetssektorn. Produkterna kan användas genom hela livscykeln av en byggnad, från planeringsstadiet till drifts- och underhållsstadiet. Bland kunderna utmärker sig några av världens största byggbolag och Zutecs produkter har hjälpt sina kunder med över 300 projekt i åtta länder fördelat på tre världsdelar.

Koncernens operativa verksamhet bedrivs på Irland med dotterföretag i Storbritannien, Australien och Hong Kong.

Moderbolaget är ett aktiebolag med säte i Stockholm, Stockholms kommun och är registrerat i Sverige med organisationsnummer 559136-0317. Adressen till huvudkontoret är Zutec Inc. (IRL) Ltd, nivå 3, Adelphi Plaza, George's Street Upper, Dun Laoghaire, Co Dublin, A94 T927.

### Affärsmodell

Koncernens affärsmodell hämtar intäkter från väletablerade större företags försäljningsavtal och dess SaaS-produkt (Software-as-a-Service). Koncernen har nyligen investerat i försäljning och marknadsföring för att formulera en försäljningsstrategi som kommer att öka intäkterna och erövra marknadsandelar.

Affärsmodellen bygger på att teckna långsiktiga licens- och underhållsavtal samt bistå kunder vid implementering och anpassning av koncernens programvara för att passa kundens specifika behov.

Koncernen har fokuserat på investeringar i att skapa skalfördelar för sin SaaS-produkt. För att uppnå detta har de senaste investeringarna varit inriktad mot att utveckla en version av programvaran som förbättrar användarupplevelsen och den övergripande kundtillfredsställelsen för att säkerställa dess konkurrenskraft.

Koncernen ser en betydande potential för koncernen att öka sina återkommande intäkter och diversifiera sin risk genom förbättringarna av produkten.

SaaS-produkten har ett djupare fokus på projekt och kundfokuserad metodik som gör att koncernen kan fokusera på sina nuvarande regioner med bättre affärsinsikter och regionala strategier för hållbar tillväxt.

### Marknad

Koncernens marknader utgörs primärt av Storbritannien, Irland, Australien och Mellan Östern.

Det är vår bedömning att marknaden för koncernens produkter och tjänster är robust och genom injektion av medel i verksamheten under räkenskapsåret har marknadsaktiviteter varit och kommer att fortsätta att intensifieras genom penetration av befintliga marknader för att vinna marknadsandelar.

### Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Daniel Nyhrén valdes till ny styrelseledamot vid årsstämman den 17 oktober 2018.

Cliona Farrelly utsågs till CFO i koncernen från den 15 mars 2019.

### Framtida utveckling

Under de närmaste åren kommer koncernen att fortsätta fokusera på investeringar i försäljning och marknad, skala upp sitt nuvarande erbjudande och utveckla nya produkter för att dra nytta av de väldokumenterade ineffektiviteterna inom byggsektorn och oundvikliga trenden mot digitalisering med det övergripande målet att stärka koncernens ställning på marknaden.

### Finansiell riskhantering

För en beskrivning av koncernens finansiella riskhantering hänvisas till tilläggsupplysningarna.

### Osäkerheter och risker i övrigt

Verksamheten i både Irland och Storbritannien har nu hittills varit en integrerad verksamhet. Med ett Brexit som närmar sig med möjligheten att Storbritannien faller utanför EU utan en uppgörelse medför uppenbara osäkerhetsfaktorer och risker.

Planeringen av Brexit för Zutec började på allvar med bildandet av en separat brittisk enhet som inledde sin verksamhet under räkenskapsåret som slutade den 30 juni 2017. Eftersom Brexit närmar sig, har handeln i det brittiska företaget ökat betydligt och alla nya och framtida brittiska baserade kontrakt med Zutec Inc (UK) Limited. Vi anser oss därför väl förberedda för de effekter som uppstår den 31 oktober 2019 vid ett Brexit-scenariot utan avtal.

Det har inte varit koncernens policy att bedriva valutasäkring hittills, men denna policy utvärderas löpande på grund av fortsatt osäkerhet på de internationella penningmarknaderna.

Bolagets verksamhet kräver kontinuerlig forskning och utveckling (R & D). Marknaden för molnbaserade SaaS-samarbetverktyg kännetecknas av snabba tekniska förändringar, nya standarder samt nya produkt-och tjänsteintroduktioner. Företagets framtidsutsikter kommer att bero på dess förmåga att förutse och reagera på tekniska förändringar. R & D kan i större utsträckning behövas för att bredda bolagets marknadserbjudande och trygga konkurrenskraft och tillväxt. Dessutom kan företagets insatser för att reagera på tekniska innovationer kräva betydande kapitalinvesteringar och resurser. Om Zutec inte lyckas reagera på ny teknisk utveckling eller identifiera och reagera på nya marknadsmöjligheter, produkter eller tjänster som erbjuds av konkurrenterna, kan detta ha en väsentlig negativ inverkan på verksamheten, resultat och finansiella ställning.

Zutec är beroende av kvalificerad personal i olika befattningar, särskilt personal som utvecklar och underhåller företagets mjukvaruprodukter och tjänster. Bibehållande av nyckelpersonal presenterar alltid exponering för alla företag och Zutec är inte undantaget. Det är företagets policy att betala marknadsmässiga ersättningar och att vårda sin personal med regelbundna utbildningsprogram inom både teknik och ledning.

### Forskning och utveckling

Zutec har under året investerat 6 576 (4 593) tkr i aktiverade utvecklingskostnader i form av utredning, programutveckling och testning. Aktiveringsprincipen framgår av redovisningsprinciperna.

### Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

Brian McGuire avgick som styrelsens ordförande ersattes av Daniel Nyhrén som kommer att ha den rollen fram till årsstämman i november 2019.

Brendan O' Riordan avgick som koncernchef den 11 september 2019 för att fullfölja andra karriärmöjligheter och kommer att fortsätta att stödja koncernen i en konsultroll under en övergångsperiod. I samband med detta utsågs koncernens CFO Cliona Farrelly till tillförordnad VD från och med samma dag.

Styrelsen har övervägt utsikterna för koncernen för de kommande 12 månaderna från avgivandet av denna årsredovisning med beaktande av nuvarande affärsmässiga förutsättningar, verksamhetens underliggande risker och koncernens interna affärsplan. Ledningen fortsätter genomförandet av sin plan för kostnadsbesparingar och har också vidtagit vissa strategiska åtgärder för att öka inkomsterna. Därutöver har styrelsen säkrat en kreditfacilitet om en miljon euro med Athanase<sup>1</sup>. Räntan på faciliteten uppgår till 12% respektive 15% under en låneperiod om maximalt två år med 30 november 2021 som sista återbetalningsdag och med en uppläggningsavgift om 2%. Utbetalning av lånet förutsätter att aktierna i Zutec Inc. (IRL) Ltd ställs som säkerhet och att årsstämman den 14 november 2019 lämnar sitt godkännande. Under dessa förutsättningar anser styrelsen att det är lämpligt att tillämpa begreppet "going concern" när det gäller redovisningen av koncernens finansiella ställning.

De 10 största ägarna	Antal aktier	Andel av kapital och röster
Brian McGuire	1 328 130	18,75%
Athanase Industrial Partners	1 215 222	17,16%
Thomas Boland	621 730	8,78%
Humble Småbolagsfond	513 338	7,25%
Avanza Pension	511 726	7,22%
Mike White	478 260	6,75%
Conor O'Brien	334 780	4,73%
Noel Matthews	320 430	4,52%
Brendan O'Riordan	286 950	4,05%
Core New Technology	284 050	4,01%
Other	1 188 718	16,78%
<b>Summa</b>	<b>7 083 334</b>	<b>100,00 %</b>

<sup>1</sup> Athanase inkluderar Athanase Industrial Partners II AB, Athanase Industrial Partners II KB, Athanase Industrial Partners Fund II som långgivare.

**Förslag till resultatdisposition (kr)**

Till årsstämmans förfogande står följande vinstmedel:

överkursfond	162 369 450
Balanserade vinstmedel	-44 069
årets resultat	-1 466 093
	<b>160 859 288</b>

Styrelsen föreslår att vinsten disponeras enligt följande:

balanseras i ny räkning	160 859 288
	<b>160 859 288</b>

## NYCKELTAL FÖR KONCERNEN

<b>Nettoomsättning och resultat</b>		<b>2018/2019</b>	<b>2017/2018</b>
Nettoomsättning	tkr	21 463	32 846
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	tkr	-24 017	6 289
Avskrivningar	tkr	-5 057	-3 950
Rörelseresultat (EBIT)	tkr	-29 074	2 339
Årets resultat	tkr	-28 928	2 155
<b>Kassaflöde</b>			
Kassaflöde från den löpande verksamheten	tkr	-24 885	-1 770
Kassaflöde från investeringsverksamhet	tkr	-7 344	-4 880
Årets kassaflöde	tkr	-32 229	46 896
<b>Sysselsatt kapital och finansiering</b>			
Balansomslutning	tkr	47 426	78 126
Eget kapital	tkr	35 244	64 157
<b>Nyckeltal</b>			
Rörelsemarginal (EBITDA)	%	neg	19,15
Rörelsemarginal (EBIT)	%	neg	7,12
Soliditet	%	74,31	82,12

### Definitioner av nyckeltal

#### Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)

Rörelseresultatet utgörs av resultat före planenliga avskrivningar och före avskrivningar på koncernmässiga övervärden i immateriella tillgångar (EBITDA).

#### Rörelseresultat (EBIT)

Rörelseresultatet utgörs av resultat före finansiella poster och skatt (EBIT).

#### Rörelsemarginal (EBITDA)

Rörelsemarginalen har beräknats som resultat före planenliga avskrivningar och före avskrivningar på koncernmässiga övervärden i immateriella tillgångar (EBITDA) uttryckt i procent av årets nettoomsättning.

#### Rörelsemarginal (EBIT)

Rörelsemarginalen har beräknats som resultat före finansiella poster och skatt (EBIT) uttryckt i procent av årets nettoomsättning.

#### Soliditet

Soliditeten har beräknats som eget kapital i procent av summa tillgångar per balansdagen enligt balansräkningen.

<b>RESULTATRÄKNINGAR</b>	(tkr)	<b>Not 1 - 5</b>	<b>Koncernen 2018/2019</b>	<b>Koncernen 2017/2018</b>
<b>Rörelsens intäkter</b>				
Nettoomsättning			21 463	32 846
Övriga intäkter		6	1 052	2 475
<b>Summa rörelsens intäkter</b>			<b>22 515</b>	<b>35 321</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>				
Övriga externa kostnader		7	-24 681	-14 876
Personalkostnader		8	-21 646	-14 156
Övriga rörelsekostnader			-205	0
<b>Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)</b>			<b>-24 017</b>	<b>6 289</b>
Avskrivning av immateriella och materiella anläggningstillgångar			-5 057	-3 950
<b>Rörelseresultat</b>			<b>-29 074</b>	<b>2 339</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>				
Finansiella intäkter			4	3
Finansiella kostnader			-75	0
<b>Resultat efter finansiella poster</b>			<b>-29 145</b>	<b>2 342</b>
Inkomstskatt		9	217	-187
<b>ÅRETS RESULTAT</b>			<b>-28 928</b>	<b>2 155</b>
<b>Varav hänförligt till:</b>				
Moderbolagets aktieägare			-28 628	1 970
Innehav utan bestämmande inflytande			-300	185
<b>SUMMA</b>			<b>-28 928</b>	<b>2 155</b>
<b>Resultat per aktie i kronor</b>				
Resultat per aktie före och efter utspädning			-4,04	0,28
Genomsnittligt antal aktier			7 083 334	5 663 477
Antal aktier vid årets utgång			7 083 334	7 083 334
<b>RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT</b>				
<b>Årets resultat</b>			<b>-28 928</b>	<b>2 155</b>
<b>Poster som senare kan återföras i resultaträkningen:</b>				
Omräkningsdifferenser			15	168
<b>Årets övriga totalresultat</b>			<b>-28 913</b>	<b>168</b>
<b>ÅRETS SUMMA TOTALRESULTAT</b>			<b>-28 913</b>	<b>2 323</b>
<b>Varav hänförligt till:</b>				
Moderbolagets aktieägare			-28 627	2 146
Innehav utan bestämmande inflytande			-286	177
<b>SUMMA</b>			<b>-28 913</b>	<b>2 323</b>

<b>BALANSRÄKNINGAR</b>	(tkr)	<b>Not 1 - 5</b>	<b>Koncernen 2019-06-30</b>	<b>Koncernen 2018-06-30</b>
<b>TILLGÅNGAR</b>				
<b>Anläggningstillgångar</b>				
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>				
Egenutvecklad programvara		10	10 859	8 859
Programvara			0	0
			<b>10 859</b>	<b>8 859</b>
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>				
Inventarier, verktyg och installationer		11	327	594
Förbättringsutgifter på annans fastighet			681	205
			<b>1 008</b>	<b>799</b>
Uppskjuten skattefordran		9	304	106
<b>Summa anläggningstillgångar</b>			<b>12 171</b>	<b>9 764</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>				
<b>Kortfristiga fordringar</b>				
Kundfordringar		13	15 037	14 502
Övriga fordringar			3 742	4 401
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		14	1 401	2 139
			<b>20 180</b>	<b>21 042</b>
Likvida medel			<b>15 075</b>	<b>47 320</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>			<b>35 255</b>	<b>68 362</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>			<b>47 426</b>	<b>78 126</b>



<b>BALANSRÄKNINGAR</b>	(tkr)	<b>Not 1 - 5</b>	<b>Koncernen 2019-06-30</b>	<b>Koncernen 2018-06-30</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>				
<b>Eget kapital</b>				
Aktiekapital		15	1 417	1 417
Övrigt tillskjutet kapital			42 869	42 869
Omräkningsreserv			177	176
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat			-8 281	20 347
<b>Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare</b>			<b>36 182</b>	<b>64 809</b>
Innehav utan bestämmande inflytande			-938	-652
<b>Summa eget kapital</b>			<b>35 244</b>	<b>64 157</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>				
Leverantörsskulder			1 793	2 833
Skatteskulder			0	188
Övriga skulder			4 422	2 837
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		16	5 967	8 111
<b>Summa kortfristiga skulder</b>			<b>12 182</b>	<b>13 969</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			<b>47 426</b>	<b>78 126</b>

#### KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL

TKR	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare						
	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Om-räknings-reserv	Balanserat resultat	Summa	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
<b>Transaktioner med aktieägare</b>							
Bolagsbildning	500				500		500
Förvärv genom apportemission	500			18 377	18 877	-829	18 048
Nyemission	417	49 583			50 000		50 000
Emissionskostnader		-6 714			-6 714		-6 714
<b>Summa transaktioner med aktieägare</b>	<b>1 417</b>	<b>42 869</b>		<b>18 377</b>	<b>62 663</b>	<b>-829</b>	<b>61 834</b>
<b>Totalresultat</b>							
Periodens resultat				1 970	1 970	185	2 155
Övriga totalresultatposter			176		176	-8	168
<b>Summa totalresultat</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>176</b>	<b>1 970</b>	<b>2 146</b>	<b>177</b>	<b>2 323</b>
<b>Eget kapital 30 juni 2018</b>	<b>1 417</b>	<b>42 869</b>	<b>176</b>	<b>20 347</b>	<b>64 809</b>	<b>-652</b>	<b>64 157</b>
<b>Ingående balans 1 juli 2018</b>	<b>1 417</b>	<b>42 869</b>	<b>176</b>	<b>20 347</b>	<b>64 809</b>	<b>-652</b>	<b>64 157</b>
<b>Totalresultat</b>							
Periodens resultat				-28 628	-28 628	-300	-28 928
Övriga totalresultatposter			1	-	1	14	15
<b>Summa totalresultat</b>			<b>1</b>	<b>-28 628</b>	<b>-28 627</b>	<b>-286</b>	<b>-28 913</b>
<b>Eget kapital 30 juni 2019</b>	<b>1 417</b>	<b>42 869</b>	<b>177</b>	<b>-8 281</b>	<b>36 182</b>	<b>-938</b>	<b>35 244</b>

RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDE	(tkr)	Not	Koncernen	
			2019-06-30	2018-06-30
<b>Den löpande verksamheten</b>				
<b>Rörelsen</b>				
Rörelseresultat			-29 074	2 339
<b>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet:</b>				
Avskrivningar			5 057	3 950
Valutajustering interna mellanhavanden			-211	-71
Realisationsresultat materiella anläggningstillgångar			205	0
			<b>-24 023</b>	<b>6 218</b>
Erhållen ränta			4	3
Erlagd ränta			-75	0
Återbetald/betald skatt			882	9
<b>Förändring av rörelsekapital</b>				
Ökning (-) / minskning (+) av rörelsefordringar			189	-7 972
Ökning (+) / minskning (-) av rörelseskulder			-1 909	-29
<b>Förändring av rörelsekapital</b>			<b>-1 720</b>	<b>-8 001</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>			<b>-24 932</b>	<b>-1 771</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>				
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar			-6 576	-4 593
Investeringar i materiella anläggningstillgångar			-768	-651
Förvärv av nettotillgångar genom apportemission			0	10 208
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>			<b>-7 344</b>	<b>4 964</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>				
Nyemission			0	43 786
Förändring av checkräkningskredit			0	-83
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>			<b>0</b>	<b>43 703</b>
<b>Årets kassaflöde</b>			<b>-32 276</b>	<b>46 896</b>
<b>Förändring av likvida medel</b>				
Likvida medel vid årets början			47 320	0
Förändring av likvida medel			-32 276	46 896
Valutakursdifferens i likvida medel			31	424
<b>Utgående likvida medel</b>			<b>15 075</b>	<b>47 320</b>

<b>RESULTATRÄKNINGAR</b>	(tkr)	<b>Not 1 - 5</b>	<b>Moderbolaget 2018/2019</b>	<b>2017/2018</b>
<b>Rörelsens intäkter</b>				
Nettoomsättning			0	0
<b>Summa rörelsens intäkter</b>			<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>				
Övriga externa kostnader			-1 466	-44
<b>Summa rörelsens kostnader</b>			<b>-1 466</b>	<b>-44</b>
			-	-
<b>Rörelseresultat</b>			<b>-1 466</b>	<b>-44</b>
Skatt på årets resultat		9	0	0
<b>ÅRETS RESULTAT</b>			<b>-1 466</b>	<b>-44</b>
<b>RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT</b>				
<b>Årets resultat</b>			<b>-1 466</b>	<b>-44</b>
Övrigt totalresultat			0	0
<b>Årets övriga totalresultat</b>			<b>0</b>	<b>0</b>
<b>ÅRETS SUMMA TOTALRESULTAT</b>			<b>-1 466</b>	<b>-44</b>

<b>BALANSRÄKNINGAR</b>	(tkr)	<b>Not 1 - 5</b>	<b>Moderbolaget</b>	
			<b>2019-06-30</b>	<b>2018-06-30</b>
<b>TILLGÅNGAR</b>				
<b>Anläggningstillgångar</b>				
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>				
Andelar i koncernföretag		12	120 000	120 000
			<b>120 000</b>	<b>120 000</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>			<b>120 000</b>	<b>120 000</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>				
<b>Kortfristiga fordringar</b>				
Fordringar hos koncernföretag			31 127	1 397
Övriga fordringar			51	53
			<b>31 178</b>	<b>1 450</b>
<b>Kassa och bank</b>			<b>11 826</b>	<b>42 292</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>			<b>43 004</b>	<b>43 742</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>			<b>163 004</b>	<b>163 742</b>

BALANSRÄKNINGAR	(tkr)	Not 1 - 5	Moderbolaget	
			2019-06-30	2018-06-30
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>				
<b>Eget kapital</b>				
<i><b>Bundet eget kapital</b></i>				
Aktiekapital		15	1 417	1 417
<b>Summa bundet eget kapital</b>			<b>1 417</b>	<b>1 417</b>
<i><b>Fritt eget kapital</b></i>				
Överkursfond			162 369	162 369
Balanserat resultat			-44	0
Årets resultat			-1 466	-44
<b>Summa fritt eget kapital</b>			<b>160 859</b>	<b>162 325</b>
<b>Summa eget kapital</b>			<b>162 276</b>	<b>163 742</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>				
Upplupna kostnader			728	0
<b>Summa kortfristiga skulder</b>			<b>728</b>	<b>0</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			<b>163 004</b>	<b>163 742</b>

#### MODERBOLAGETS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL

	Aktiekapital	Över- kursfond	Balanserat resultat	Årets resultat	Totalt
Bolagsbildning	500				500
Apportemission	500	119 500			120 000
Nyemission	417	49 583			50 000
Emissionskostnader		-6 714			- 6 714
Årets resultat				-44	-44
<b>Utgående balans per 30 juni 2018</b>	<b>1 417</b>	<b>162 369</b>		<b>-44</b>	<b>163 742</b>
Ingående balans per 1 juli 2018	1 417	162 369		-44	163 742
Resultatdisposition			-44	44	0
Årets resultat				-1 466	-1 466
<b>Utgående balans per 30 juni 2019</b>	<b>1 417</b>	<b>162 369</b>	<b>-44</b>	<b>-1 466</b>	<b>162 276</b>

<b>RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDE</b>	<b>(tkr)</b>	<b>Not</b>	<b>Moderbolaget</b>	
			<b>2019-06-30</b>	<b>2018-06-30</b>
<b>Den löpande verksamheten</b>				
<b>Rörelsen</b>				
Rörelseresultat			-1 466	-44
Erhållen ränta			0	0
Erlagd ränta			0	0
Återbetald/betald skatt			0	0
<b>Rörelseflöde</b>			<b>-1 466</b>	<b>-44</b>
<b>Förändring av rörelsekapital</b>				
Ökning (-) / minskning (+) av rörelsefordringar			-29 728	-1 450
Ökning (+) / minskning (-) av rörelseskulder			728	0
<b>Förändring av rörelsekapital</b>			<b>-29 000</b>	<b>-1 450</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>			<b>-30 466</b>	<b>-1 494</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>				
Nyemission			0	43 786
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>			<b>0</b>	<b>43 786</b>
<b>Årets kassaflöde</b>			<b>-30 466</b>	<b>42 292</b>
<b>Förändring av likvida medel</b>				
Likvida medel vid årets början			42 292	0
Förändring av likvida medel			-30 466	42 292
<b>Utgående likvida medel</b>			<b>11 826</b>	<b>42 292</b>

---

**Not 1 Allmän information**

---

Zutec Holding AB (moderbolaget) och dess dotterföretag (sammanslaget koncernen) utvecklar och marknadsför data- och projekthanteringsmjukvara gentemot bygg- och fastighetssektorn. Koncernens operativa verksamhet bedrivs på Irland med dotterföretag i Storbritannien, Australien och Hong Kong.

Moderbolaget är ett aktiebolag med säte i Stockholm, Stockholm kommun, registrerat i Sverige med organisationsnummer 559136-0317. Adressen till huvudkontoret är Zutec Inc. (Irl) Ltd., Zutec House, 62-63 Mounttown Road Lower, Dun Laoghaire, Co.Dublin, A96 P8X6. Moderbolagets verksamhet består av förvaltning av aktier i dotterföretag.

Moderbolaget är noterat på Nasdaq First North Stockholm. Styrelsen har den 23 september 2019 godkänt denna koncernredovisning för offentliggörande den 24 september 2019.

---

**Not 2 Redovisningsprinciper för koncernen**

---

**ALLMÄNNA REDOVISNINGSPRINCIPER**

Koncernredovisningen upprättas i enlighet med årsredovisningslagen, RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner, International Financial Reporting Standards (IFRS) samt tolkningar från IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) sådana de antagits av EU.

I februari 2018 blev Zutec Inc.(Ireland) Ltd genom apportionering helägt dotterbolag till Zutec Holding AB. Transaktionen gjordes mellan företag under samma bestämmande inflytande varför IFRS 3 Rörelseförvärv inte är tillämplig. Någon omvärdering av tillgångar eller skulder har inte skett i samband med förvärvet. Koncernresultaträkningen för räkenskapsåret 2017/2018 omfattar hela Zutec Holding ABs samt koncernen Zutec Inc. (Ireland) Ltd's räkenskapsår. Effekten på koncernens eget kapital, vilken benämns Förvärv genom apportionering, består således av dotterföretagskoncernens eget kapital vid ingången av räkenskapsåret justerat för transaktioner med aktieägare som skett innan koncernen Zutec bildades.

Moderföretagets årsredovisning har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Rekommendationen innebär att moderbolaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen förutom i de fall årsredovisningslagen eller gällande skatteregler begränsar möjligheterna att tillämpa IFRS. Skillnader mellan moderbolagets och koncerns redovisningsprinciper redogörs för under moderbolagets redovisningsprinciper nedan.

**Grunder för redovisningen**

Koncernredovisningen har upprättats enligt anskaffningsvärdemetoden. De balansposter som rubriceras omsättningstillgångar och kortfristiga skulder förväntas återvinnas och betalas inom 12 månader. Alla andra balansposter förväntas återvinnas eller betalas senare. Koncernens funktionella redovisningsvaluta är svenska kronor. Koncernredovisningen är angiven i svenska tusentals kronor (tkr) där inget annat anges.

Att upprätta rapporter i överensstämmelse med IFRS kräver användning av en del viktiga uppskattningar för redovisningsändamål. Vidare krävs att ledningen gör vissa bedömningar vid tillämpningen av Koncernens redovisningsprinciper. De områden som innefattar en hög grad av bedömning, som är komplexa eller sådana områden där antaganden och uppskattningar är av väsentlig betydelse för koncernredovisningen anges i not 4.

**Nya och ändrade standarder som tillämpas av koncernen**

Från och med 1 juli 2018 tillämpas IFRS 9 Finansiella instrument samt IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder. IFRS 15 är ett övergripande ramverk för att avgöra om, till vilket belopp och vid vilken tidpunkt en intäkt ska redovisas. Standarden ersätter IAS 18 avseende kontrakt för varor och tjänster. Koncernen tillämpar IFRS 15 med fullständig retroaktiv men utan att några skillnader har identifierats varför ingen justering gjorts av jämförelsetalen.

IFRS 9 har ersatt de delar i IAS 39 som är relaterade till klassificering och värdering av finansiella instrument samt har introducerat en ny nedskrivningsmodell för kreditförluster. Koncernen har för närvarande endast finansiella tillgångar och skulder där affärsmodellen är att inkassera alternativt erlägga avtalsmässiga kassaflöden. Det innebär att det inte är någon förändring i värderingen jämfört med IAS 39 men att kategoribeteckningen har ändrats. Koncernen tillämpar den förenklade metoden för beräkning av kreditförluster men då koncernens historiska kreditförluster varit begränsade har den förändrade metoden inte fått någon effekt på jämförelsetalen.

I övrigt har inga standarder som ska tillämpas av koncernen för första gången den 1 januari 2018 haft eller beräknas få någon påverkan på koncernens redovisning.

**Nya standarder, ändringar och tolkningar som ännu inte har tillämpats av koncernen**

Ett antal nya standarder och tolkningar träder i kraft för räkenskapsår som börjar efter den 1 juli 2019 och har inte tillämpats vid upprättandet av denna årsredovisning. Den nya standard som bedöms få påverkan på koncernens finansiella rapporter är IFRS 16 Leasingavtal.

IFRS 16 Leasingavtal ersätter från och med 1 januari 2019 nuvarande standard IAS 17 Leasingavtal samt tillhörande tolkningar. Zutec kommer att tillämpa IFRS 16 från och med den 1 juli 2019 och då tillämpa den förenklade övergångsmetoden vilket innebär att jämförande information i tidigare perioder inte kommer att omräknas. Leasingskulden utgörs av de diskonterade återstående leasingavgifterna per 1 juli 2019. Nyttjanderättstillgången uppgår till ett belopp som motsvarar leasingskulden. Övergången till IFRS 16 medför inte någon effekt på eget kapital. Zutec kommer tillämpa lätttnadsreglerna avseende leasingavtal där den underliggande tillgången har ett lågt värde samt kortidsleasingavtal vilket även omfattar avtal som avslutas under räkenskapsåret 2019/2020.

De mest väsentliga leasingavtal utgörs av avtal avseende hyra av kontorslokaler. Som en följd av införandet av IFRS 16 kommer koncernens balansomslutning att öka genom inkluderingen av nyttjanderättstillgångar och leasingkulder. Leasingavgifter som under IAS 17 har redovisats som övriga externa kostnader i resultaträkningen ersätts av avskrivningar på nyttjanderättstillgångarna vilka redovisas som en kostnad i rörelseresultatet samt ränta på leasingkulden vilken redovisas som en finansiell kostnad. Leasingavgiften fördelas mellan amortering på leasingkulden och betalning av ränta. Vid övergången till IFRS 16 har samtliga återstående leasingavgifter nuvärdesberäknats med Zutecs marginella låneränta. Den genomsnittliga låneräntan uppgick per 1 juli 2019 till 7%.

Nyttjanderättstillgången och skulden har per den 1 juli 2019 beräknats till 7 066 TSEK. Förändringen kommer påverka balans- och resultaträkningen samt ett antal nyckeltal. Koncernen bedömer att för räkenskapsåret 2019/2020 kommer avskrivningarna öka med 1 600 TSEK, finansiella kostnader öka med 459 TSEK. Resultatet efter skatt kommer inte att påverkas. Soliditeten påverkades negativt per den 1 juli 2019 och uppgick då till 65 % mot 74 % vid tillämpning av IAS 17.

Inga andra IFRS eller IFRIC-tolkningar som ännu inte trätt i kraft förväntas få någon väsentlig påverkan på koncernen.

## KONCERNENS REDOVISNINGSPRINCIPER

### Koncernredovisning

Dotterföretag är alla företag över vilka koncernen har bestämmande inflytande. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Förvärvsmetoden används för redovisning av koncernens rörelseförvärv. Köpeskillingen för förvärvet av ett dotterföretag utgörs av verkligt värde på överlätna tillgångar och skulder som koncernen ädrar sig till tidigare ägare av det förvärvade bolaget och de aktier som emitterats av koncernen. I köpeskillingen ingår även verkligt värde på alla tillgångar eller skulder som är en följd av en överenskommelse om villkorad köpeskillning. Identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder i ett rörelseförvärv värderas inledningsvis till verkliga värden på förvärvsdagen. Förvärvsrelaterade kostnader kostnadsförs när de uppstår. För varje förvärv avgör koncernen om innehav utan bestämmande inflytande i det förvärvade företaget redovisas till verkligt värde eller till innehavets proportionella andel i det redovisade värdet av det förvärvade företagens identifierbara nettotillgångar.

Innehav utan bestämmande inflytande i dotterföretagens resultat och eget kapital redovisas separat i koncernens resultaträkning, rapport över totalresultat, rapport över förändringar i eget kapital och balansräkning.

Förvärvsrelaterade kostnader kostnadsförs när de uppstår.

Om rörelseförvärvet genomförs i flera steg omvärderas de tidigare eget kapital-andelarna i det förvärvade företaget till dess verkliga värde vid förvärvstidpunkten. Eventuellt uppkommen vinst eller förlust redovisas i resultatet.

Varje villkorad köpeskillning som ska överföras av koncernen redovisas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Efterföljande ändringar av verkligt värde av en villkorad köpeskillning som klassificerats som en tillgång eller skuld redovisas antingen i resultaträkningen eller i övrigt totalresultat. Villkorad köpeskillning som klassificeras som eget kapital omvärderas inte och efterföljande reglering redovisas i eget kapital.

Koncerninterna transaktioner, balansposter samt orealiserade vinster och förluster på transaktioner mellan koncernföretag elimineras. Redovisningsprinciperna för dotterföretag har i förekommande fall ändrats för att garantera en konsekvent tillämpning av koncernens principer.

### Omräkning av utländsk valuta

Poster som ingår i de finansiella rapporterna för de olika enheterna i koncernen är värderade i den valuta som används i den ekonomiska miljön där respektive företag huvudsakligen är verksam (funktionell valuta). I koncernredovisningen används svenska kronor (kr), som är moderbolagets funktionella valuta och rapportvaluta.

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan enligt de valutakurser som gäller på transaktionsdagen eller den dag då posterna omvärderas. Valutakursvinster och förluster som uppkommer vid betalning av sådana transaktioner och vid omräkning av monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs, redovisas i resultaträkningen. Valutakursvinster och förluster som hänför sig till lån och likvida medel redovisas i resultaträkningen som finansiella intäkter eller kostnader. Omräkningsdifferenser för icke-monetära finansiella tillgångar och skulder redovisas som en del av verkligt värdevinster eller förluster.

Resultat och finansiell ställning för alla koncernföretag som har en annan funktionell valuta än rapportvalutan omräknas till koncernens rapportvaluta enligt följande:

- tillgångar och skulder för var och en av balansräkningarna omräknas till balansdagskurs,
- intäkter och kostnader för var och en av resultaträkningarna omräknas till genomsnittlig valutakurs (såvida inte denna genomsnittliga kurs inte är en rimlig approximation av den ackumulerade effekten av de kurser som gäller på transaktionsdagen, i vilket fall intäkter och kostnader omräknas till transaktionsdagens kurs), samt
- alla valutakursdifferenser som uppstår redovisas i övrigt totalresultat.

Vid konsolideringen förs valutakursdifferenser, som uppstår till följd av omräkning av nettoinvesteringar i utlandsverksamheter till övrigt total resultat. Vid avyttring av en utlandsverksamhet, helt eller delvis, förs de kursdifferenser som redovisats i övrigt totalresultat till resultaträkningen och redovisas som en del av realisationsvinster eller förluster.



Goodwill och justeringar av verkligt värde som uppkommer vid förvärv av en utlandsverksamhet behandlas som tillgångar och skulder hos denna verksamhet och omräknas till balansdagens kurs.

Följande valutakurser har använts vid upprättande av koncernredovisning och årsredovisning.

Valutakurser mot SEK	Genomsnitt juli-juni		Balansdagskurs 30 juni	
	2018/2019	2017/2018	2018/2019	2017/2018
EUR	10,439	9,910	10,563	10,453
GBP	11,840	11,181	11,782	11,797
AUD	6,544	6,439	6 503	6,621
HKD	1,167	1,062	1,189	1,143

#### Innehav utan bestämmande inflytande

Transaktioner med innehavare utan bestämmande inflytande som inte leder till förlust av kontroll redovisas som eget kapitaltransaktioner, d v s som transaktioner med ägarna i deras roll som ägare. En förändring i ägarandel redovisas genom en justering av de redovisade värdena för innehaven med och utan bestämmande inflytande så att de återspeglar förändringarna i deras relativa innehav i dotterföretaget.

Vid förvärv från innehavare utan bestämmande inflytande redovisas skillnaden mellan verkligt värde på erlagd köpeskilling och den faktiska förvärvade andelen av det redovisade värdet på dotterföretagets nettotillgångar i eget kapital. Vinster och förluster på avyttringar till innehavare utan bestämmande inflytande redovisas också i eget kapital.

När koncernen inte längre har ett bestämmande inflytande, omvärderas varje kvarvarande innehav till verkligt värde och ändringen i redovisat värde redovisas i koncernens resultaträkning. Det verkliga värdet används som det första redovisade värdet och utgör grund för den fortsatta redovisningen.

#### Immateriella anläggningstillgångar

##### Egenutvecklad programvara

Kostnader för underhåll av programvara kostnadsförs när de uppstår. Utvecklingskostnader som är direkt hänförliga till utveckling och testning av identifierbara och unika programvaruprodukter som kontrolleras av koncernen, redovisas som immateriella tillgångar när följande kriterier är uppfyllda:

- det är tekniskt möjligt att färdigställa programvaran så att den kan användas,
- företagets avsikt är att färdigställa programvaran och att använda eller sälja den,
- det finns förutsättningar att använda eller sälja programvaran,
- det kan visas hur programvaran genererar troliga framtida ekonomiska fördelar,
- adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja programvaran finns tillgängliga, och
- de utgifter som är hänförliga till programvaran under dess utveckling kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Direkt hänförliga utgifter som balanseras som en del av programvaran, innefattar utgifter för anställda och en skälig andel av indirekta kostnader. Övriga utvecklingskostnader, som inte uppfyller dessa kriterier, kostnadsförs när de uppstår.

Utvecklingskostnader som tidigare kostnadsförts redovisas inte som tillgång i efterföljande period. Utvecklingskostnader för programvara som redovisas som tillgång skrivs av under sin bedömda nyttjandeperiod (3–7 år).

#### Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för avskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår utgifter som direkt kan hänföras till förvärvet av tillgången.

Utgifter för förbättring av materiella anläggningstillgångars, bestående av kategorierna Inventarier, verktyg och installationer samt förbättringsutgifter på annans fastighet, prestanda utöver ursprunglig nivå ökar tillgångens redovisade värde. Avskrivningarna baseras på anskaffningsvärden vilka, efter avdrag för eventuella restvärden, fördelas över uppskattad nyttjandeperiod. Avskrivningarna har baserats på en bedömning av tillgångarnas nyttjandeperiod.

Följande avskrivningstider tillämpas normalt:

- 1 - 7 år för inventarier, verktyg och installationer
- 5 - 10 år för förbättringsutgifter på annans fastighet

#### Nedskrivning av icke-finansiella tillgångar

Immateriella tillgångar som har en obestämbar nyttjandeperiod eller immateriella tillgångar som inte är färdiga för användning, skrivs inte av utan prövas årligen, eller vid indikation på värdeminskning, avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Tillgångar som skrivs av bedöms med avseende på värdenedgång närhelst händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet kanske inte är återvinningsbart. En nedskrivning görs med det belopp varmed tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högre av tillgångens verkliga värde minskat med försäljningskostnader och dess nyttjandevärde. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångar på de lägsta nivåer där det finns separata identifierbara kassaflöden (kassagenererande enheter). För tillgångar som tidigare har skrivits ner görs per varje balansdag en prövning av om återföring bör göras.

### **Leasingavtal**

Leasing av anläggningstillgångar där leasingtagaren i allt väsentligt står för samma risker och förmåner som vid direkt ägande klassificeras som finansiell leasing. Leasing av tillgångar där leasinggivaren i allt väsentligt kvarstår som ägare av tillgången klassificeras som operationell leasing.

Leasingavgiften vid operationell leasing kostnadsföres linjärt över leasingperioden. Koncernen har inga leasingavtal som redovisas som finansiella leasingavtal.

### **Finansiella tillgångar**

Koncernen klassificerar och värderar sina finansiella tillgångar utifrån den affärsmodell som hanterar tillgångens kontrakterade kassaflöden samt karaktären på tillgången. De finansiella tillgångarna klassificeras i någon av följande kategorier: finansiella tillgångar som värderas till upplupet anskaffningsvärde, finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över övrigt totalresultat samt finansiella tillgångar som värderas till verkligt värde över resultaträkningen.

#### *Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde*

För närvarande har koncernen endast finansiella tillgångar som normalt inte säljs utanför koncernen och där syftet med innehavet är att erhålla kontraktssenliga kassaflöden. Samtliga finansiella tillgångar klassificeras som finansiella tillgångar som värderas till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

#### *Likvida medel*

I likvida medel ingår, i såväl balansräkningen som i rapporten över kassaflöden, kassa, banktillgodohavanden och övriga kortfristiga placeringar med förfalldag inom tre månader från anskaffningstidpunkten.

Vid anskaffning av finansiella tillgångar redovisas förväntade kreditförluster löpande under innehavstiden, normalt med beaktande av kreditförlustrisk inom de närmaste 12 månaderna. I det fall kreditrisken ökat väsentligt reserveras för de kreditförluster som förväntas inträffa under hela tillgångens löptid. Zutec tillämpar den förenklade metoden för beräkning av kreditförluster som bygger på historiska data gällande betalningsmönster och betalningsförmåga hos motparten. Utifrån historiska data bedöms de förväntade kreditförlusterna vara begränsade.

### **Eget kapital**

#### *Aktiekapital*

Stamaktier klassificeras som aktiekapital.

#### *Emissionskostnader*

Transaktionskostnader som direkt kan hänföras till emission av nya stamaktier redovisas, netto efter skatt, i eget kapital som ett avdrag från emissionslikviden.

### **Finansiella skulder**

#### *Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde*

Koncernen har endast finansiella skulder som klassificeras och värderas till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden. Redovisning sker inledningsvis till verkligt värde, netto efter transaktionskostnader.

### **Aktuell och uppskjuten inkomstskatt**

Redovisning av inkomstskatt inkluderar aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatten redovisas i resultaträkningen, förutom i de fall den avser poster som redovisas i övrigt totalresultat eller direkt i eget kapital. I sådana fall redovisas även skatten i övrigt totalresultat respektive eget kapital.

Den aktuella skattekostnaden beräknas på basis av de skatteregler som på balansdagen är beslutade eller i praktiken beslutade i de länder där moderbolagets dotterbolag är verksamma och genererar skattepliktiga intäkter. Ledningen utvärderar regelbundet de yrkanden som gjorts i självdeklarationer avseende situationer där tillämpliga skatteregler är föremål för tolkning. Den gör, när så bedöms lämpligt, avsättningar för belopp som troligen ska betalas till skattemyndigheten.

Uppskjuten skatt redovisas på alla temporära skillnader. En temporär skillnad finns när det bokförda värdet på en tillgång eller skuld skiljer sig från det skattemässiga värdet. Uppskjuten skatt beräknas med tillämpning av den skattesats som har beslutats eller aviserats per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda skattefordran realiseras eller skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas mot vilka de temporära skillnaderna kan nyttjas.

Uppskjuten skatteskuld beräknas på temporära skillnader som uppkommer på andelar i dotterföretag och intresseföretag, förutom där tidpunkten för återföring av den temporära skillnaden kan styras av koncernen och det är sannolikt att den temporära skillnaden inte kommer att återföras inom överskådlig framtid.

### **Finansnetto**

Finansnettot består av ränteintäkter och räntekostnader. För de fordringar och skulder som ingår i den finansiella nettoskulden ingår även eventuella valutavinster och förluster i räntenettet. Där ingår även transaktionskostnader för tillgångar och skulder som ingår i den finansiella nettoskulden. Ränteintäkter och räntekostnader fördelas över löptiden med tillämpning av effektivräntemetoden.

### **Ersättningar till anställda**

Skulder för löner och ersättningar och betald frånvaro, som förväntas bli reglerad inom 12 månader efter räkenskapsårets slut, redovisas som kortfristiga skulder till det belopp som förväntas bli betalt när skulderna regleras, utan hänsyn till diskontering. Kostnaden redovisas i takt med att tjänsterna utförs av de anställda.

Koncernen har avgiftsbestämda pensionsplaner. En avgiftsbestämd pensionsplan är en pensionsplan enligt vilken koncernen betalar fasta avgifter till en separat juridisk enhet. Koncernen har inte några rättsliga eller informella förpliktelser att betala ytterligare avgifter om denna juridiska enhet inte har tillräckliga tillgångar för att betala alla ersättningar till anställda som hänger samman med de anställdas tjänstgöring under innevarande eller tidigare perioder.

#### **Intäktsredovisning**

Koncernen utvecklar och säljer programvara. Huvuddelen av koncernens intäkter består av försäljning av licensrättigheter, abonnemangsentäkter samt konsultintäkter. Från och med den 1 juli 2018 tillämpar koncernen IFRS 15.

Intäkterna redovisas exklusive moms, returer och rabatter och efter eliminering av koncernintern försäljning. De redovisningsprinciper som koncernen tillämpar på dessa prestationsåtaganden visas nedan.

#### *Övergångseffekter av IFRS 15*

Några övergångseffekter har inte identifierats.

#### *Abonnemangsentäkter (Software as a Service)*

Koncernen säljer mjukvara som tjänst genom att ge kunderna rätt att nyttja den. Denna tjänst, som inkluderar licens, support & underhåll samt i vissa fall drift, erhåller kunden löpande under avtalstiden och den intäktsförs linjärt över kontraktstiden då kontrollen överförs till kunden löpande under avtalstiden.

#### *Konsultintäkter*

Koncernen säljer konsult- och utbildningstjänster, som tillhandahålls, till övervägande del, på löpande räkning men även som fastprisavtal. Intäkter från avtal på löpande räkning redovisas till avtalade priser allt eftersom arbetade timmar levereras. För försäljningsintäkter från fastprisavtal avseende tjänster redovisas över tid, i takt med nedlagd tid enligt samma principer som beskrivits ovan. Försäljningsintäkter från fastprisavtal avseende tjänster redovisas vanligen i den period då tjänsterna levereras.

Om några omständigheter uppstår som kan förändra den ursprungliga uppskattningen av intäkter, kostnader eller färdigställandegrad, omprövas uppskattningarna. Dessa omprövningar kan resultera i ökning eller minskning i uppskattade intäkter eller kostnader och påverkar intäkterna under den period då de omständigheter som föranledde ändringen kom till företagsledningens kännedom.

#### *Ränteintäkter*

Ränteintäkter intäktsredovisas, fördelat över löptiden, med tillämpning av effektivräntemetoden.

#### **Avtalstillgångar och avtalsskulder**

Tidpunkten för intäktsredovisning, fakturering och inbetalningar leder till fakturerade kundfordringar, ofakturerade kundfordringar (avtalstillgångar) samt förskotts betalning från kund (avtalsskulder) i koncernens balansräkning. Betalningsvillkoren varierar från kontrakt till kontrakt och beror på vad som har avtalats med kunden.

#### **Kassaflödeanalys**

Kassaflödesanalysen är upprättad enligt den indirekta metoden har använts vilket innebär att nettoresultatet justeras för transaktioner som inte medfört in- eller utbetalningar under perioden, samt för eventuella intäkter och kostnader som hänförs till investerings- eller finansieringsverksamhetens kassaflöden.

### **MODERFÖRETAGETS REDOVISNINGSPRINCIPER**

I följande fall överensstämmer moderföretagets redovisningsprinciper inte med koncernens:

#### **Inkomstskatt**

I moderbolaget redovisas – på grund av sambandet mellan redovisning och beskattning – den uppskjutna skatteskulden på eventuella obeskattade reserver, som en del av de obeskattade reserverna.

#### **Andelar i koncernföretag**

Andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet inkluderas förvärvsrelaterade kostnader och eventuella tilläggsköpeskillningar.

I det fall det finns indikation på att andelar i dotterföretag minskat i värde görs en beräkning av återvinningsvärdet. Är återvinningsvärdet lägre än det redovisade värdet görs nedskrivning. Nedskrivningar redovisas i posten Resultat från andelar i koncernföretag.

#### **Finansiella instrument**

I moderbolaget tillämpas inte IFRS 9 förutom vid beräkning av eventuell nedskrivning eller förlustriskreservering då samma principer som i koncernen tillämpas. I moderbolaget värderas finansiella anläggningstillgångar till anskaffningsvärde minus eventuella nedskrivningar och finansiella omsättningstillgångar till det lägsta av anskaffningsvärdet och verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader.

#### **Uppställningsform för balansräkningen**

Moderföretaget följer årsredovisningslagens uppställningsform för resultat- och balansräkningen, vilket bland annat innebär en annan uppställningsform för eget kapital.

---

**Not 3 Finansiell riskhantering och kapitalrisk**

---

**FINANSIELL RISKHANTERING**

Koncernen är genom sin verksamhet utsatt för finansiella risker så som marknadsrisk (inklusive valutarisk, ränterisk och prisrisk), kreditrisk och likviditetsrisk. Koncernens övergripande riskhanteringspolicy, vilken fastställts av styrelsen, är att eftersträva minimala ogynnsamma effekter på finansiella resultat och ställning.

**Marknadsrisk****Valutarisker**

Koncernen verkar internationellt och utsätts för valutarisker som uppstår från olika valutaexponeringar, framför allt avseende EUR men även till viss del AUD, HKD och USD. Valutarisk uppstår genom framtida affärstransaktioner, redovisade tillgångar och skulder samt nettoinvesteringar i utlandsverksamheter.

Då koncernens verksamhet bedrivs till största delen på Irland är valutaflödet till övervägande del i EUR varför bedömningen är att det för närvarande inte föreligger något behov av valutasäkring.

Koncernen har innehav i utlandsverksamheter vilkas nettotillgångar exponeras för valutarisker. Valutaexponering som uppstår från nettotillgångarna i koncernens utlandsverksamheter anses inte vara av betydande karaktär.

Om den svenska kronan hade försvagats eller förstärkts med 10% i förhållande till redovisningsvalutorna i koncernens utländska dotterföretag, med alla andra variabler konstanta, skulle årets resultat påverkats med +/- 2 759 (649) tkr. Företrädevis till följd av vinster/förluster vid omräkning av kortfristiga fordringar och skulder.

**Ränterisk avseende kassaflöden och verkliga värden**

Ränterisk är risken att värdet på finansiella tillgångar och skulder varierar på grund av förändringar i marknadsräntor. Koncernen har för närvarande endast räntebärande finansiella tillgångar i form av banktillgodohavanden.

Beräknat utifrån finansiella räntebärande tillgångar som löper med rörlig ränta per den 30 juni 2019 skulle en procentenhetsförändring av marknadsräntan påverka koncernens resultat med 151 (473) tkr.

**Prisrisk**

Koncernen är inte exponerad för någon prisrisk avseende aktier klassificerade som finansiella instrument värderade till verkligt värde via resultaträkningen eller finansiella tillgångar som kan säljas.

**Kreditrisk**

Kreditrisken är att en part i en transaktion med ett finansiellt instrument inte kan fullgöra sitt åtagande. Den maximala exponeringen för kreditrisk avseende finansiella tillgångar den 30 juni 2019 uppgick till 33 854 (67 490) tkr. I övrigt föreligger inte någon betydande koncentration av kreditrisker, geografiskt eller till ett visst kundsegment. Panter som säkerhet för fordringar finns inte.

För information om kundfordringar fördelade på förfallotider, se not 13.

**Likviditetsrisk**

Likviditetsrisk hanteras genom att koncernen för närvarande innehar tillräckligt med likvida medel för verksamheten. Ledningen följer också noga rullande prognoser för koncernens likviditet på basis av förväntade kassaflöden. Koncernen har ingen extern upplåning. Samtliga finansiella skulder, vilka per den 30 juni 2019 uppgick till 10 807 (11 293) tkr, förfaller till betalning inom 30-90 dagar från balansdagen.

**Hantering av kapitalrisk**

Kapital definieras som totalt eget kapital. Koncernens mål avseende kapitalstruktur är att trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet för att kunna generera avkastning till aktieägarna och nytta till andra intressenter och att upprätthålla en optimal kapitalstruktur med hänsyn till kostnaden för kapitalet.

För att upprätthålla eller justera kapitalstrukturen kan koncernen förändra den utdelning som betalas till aktieägarna, återbetala kapital till aktieägarna, utfärda nya aktier eller sälja tillgångar för att minska skulderna. För det fall att koncernen gör förvärv kan det påverka koncernens skuldsättning som då kan komma att förändras.

Styrelsen och ledningen utvärderar löpande framtida betalningsåtaganden och beslutar utifrån en samlad bedömning hur koncernens medel ska förvaltas.

<b>Koncernens skuldsättningsgrad</b>	<b>2019-06-30</b>	<b>2018-06-30</b>
Totalt räntebärande skulder (tkr)	0	0
Avgår: räntebärande tillgångar (tkr)	15 075	47 320
<i>Nettoskuld</i>	-15 075	-47 320
Totalt eget kapital (tkr)	35 244	64 157
<b>Nettoskuldsättningsgrad</b>	<b>43 %</b>	<b>74 %</b>

#### Verkliga värden

Redovisat värde sammanfaller med verkligt värde för samtliga av koncernens respektive moderbolagets finansiella tillgångar och skulder. De finansiella tillgångarna i så väl koncernen som moderbolaget tillhör kategorierna kundfordringar och lånefordringar.

---

#### Not 4 VIKTIGA UPPSKATTNINGAR OCH BEDÖMNINGAR FÖR REDOVISNINGSSÄNDAMÅL

---

Uppskattningar och bedömningar utvärderas löpande och baseras på historisk erfarenhet och andra faktorer, inklusive förväntningar på framtida händelser som anses rimliga under rådande förhållanden. Koncernen gör uppskattningar och antaganden om framtiden. De uppskattningar för redovisningsändamål som blir följden av dessa kommer, definitionsmässigt, sällan att motsvara det verkliga resultatet. De uppskattningar och antaganden som kan innebära en risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår anges i huvuddrag nedan.

#### Egenutvecklad programvara

Utvecklingsutgifter balanseras utifrån vad som beskrivs i avsnittet "Immateriella tillgångar" under not 2. Koncernen har gjort bedömningar om nyttjandeperioder, vilket påverkar redovisade kostnader för avskrivningar i resultaträkningen samt värderingen av tillgångarna i balansräkningen.

#### Periodisering av intäkter

Koncernen har analyserat och utvärderat IFRS 15 som regelverk och gjort bedömningar om när i tiden kontrollen överförs till kunden löpande under avtalstiden eller vid en viss tidpunkt. Intäktsredovisning sker utifrån denna bedömning.

Koncernens har även avtal där det underliggande verkliga värdet av olika intäktstyper inte alltid överensstämmer med avtalets utformning vilket kräver bedömningar. Dessa fall kan uppstå i samband med upphandlingar där upphandlingsunderlaget är utformat på sådant sätt att avtalets benämningar och uppdelningar skiljer sig ifrån det verkliga värdet på respektive intäktstyp. Koncernen går i dessa fall igenom avtalen, prissättningen samt leveranstidpunkter och leveransgodkännanden. Därefter kan det verkliga värdet per intäktstyp bedömas och det avtalade försäljningspriset fördelas över avtalstiden.

---

#### Not 5 SEGMENTSINFORMATION

---

Koncernens redovisar inga segment då hela koncernen utgör den interna rapportering som lämnas till den högste verkställande beslutsfattaren. Bolagets produkter och tjänster är avsedda för större internationella projekt och kunder. Det finns för närvarande tre dotterföretag, men samtliga dotterföretag verkar på uppdrag av det irländska bolaget, varifrån den betydande verksamheten bedrivs.

Nedan tabell redovisar hur koncernens omsättning per land:

2018/2019				Koncernens
Bolagsnamn	Säte	Nettoomsättning	Eliminering	nettoomsättning
Zutec Holding AB	Sverige	0	0	0
Zutec Inc. (Ireland) Ltd.	Irland	13 545	-919	12 626
Zutec Inc. (UK) Ltd.	Storbritannien	4 391	0	4 391
Zutec (Asia) Ltd.	Hong Kong	0	0	0
Zutec (Australia) Pty Ltd.	Australien	4 446	0	4 446
<b>Summa</b>		<b>22 382</b>	<b>-919</b>	<b>21 463</b>

2017/2018				Koncernens
Bolagsnamn	Säte	Nettoomsättning	Eliminering	nettoomsättning
Zutec Holding AB	Sverige	0	0	0
Zutec Inc. (Ireland) Ltd.	Irland	26 323	-1 021	25 302
Zutec Inc. (UK) Ltd.	Storbritannien	2 373	0	2 373
Zutec (Asia) Ltd.	Hong Kong	0	0	0
Zutec (Australia) Pty Ltd.	Australien	5 171	0	5 171
<b>Summa</b>		<b>33 867</b>	<b>-1 021</b>	<b>32 846</b>

Not 6	Övriga intäkter	Koncernen	
		2018/2019	2017/2018
	Skattereduktion för forskning och utveckling	1 052	978
	Utvecklingsbidrag	0	457
	Övriga intäkter	0	1 040
	<b>Summa</b>	<b>1 052</b>	<b>2 475</b>

Not 7	Externa kostnader Arvode till revisor	Koncernen	
		2018/2019	2017/2018
	<b>Mazars</b>		
	Revisionsuppdrag	750	233
	Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	0	0
	Skatterådgivning	0	112
	Övriga uppdrag	0	320
		<b>750</b>	<b>665</b>
	<b>Övriga</b>		
	Revisionsuppdrag	82	83
	Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	0	0
	Skatterådgivning	0	0
	Övriga uppdrag	0	0
		<b>82</b>	<b>83</b>
	<b>Summa</b>	<b>832</b>	<b>748</b>

Leasingavgifter	Koncernen	
	2018/2019	2017/2018
<i>Operationell leasing inklusive hyra för lokal</i>		
Leasingavgifter, årets kostnad	1 853	811
<i>Återstående leasingavgifter förfaller enligt följande:</i>		
Inom 1 år	1 877	70
Inom 2 – 5 år	6 401	0
Senare än 5 år	0	0

Not 8	Personalkostnader m m Medelantal anställda	2018/2019			2017/2018		
		Män	Kvinnor	Summa	Män	Kvinnor	Summa
	Moderbolaget	0	0	0	0	0	0
	Dotterföretag						
	Irland	16	7	23	19	4	23
	Storbritannien	4	4	8	5	4	9
	Australien	1	3	4	2	2	4
	Hong Kong	0	0	0	0	0	0
	<b>Koncernen totalt</b>	<b>21</b>	<b>14</b>	<b>35</b>	<b>26</b>	<b>10</b>	<b>36</b>

**Könsfördelning ledande befattningshavare**

<b>Moderbolaget</b>						
Styrelsen	5	0	5	5	0	5
Ledningsgrupp	5	0	5	5	0	5
<b>Koncernen</b>						
Styrelsen	5	0	5	5	0	5
VD/ledningsgrupp	5	0	5	5	0	5

Löner och ersättningar	2018/2019			2017/2018		
	Styrelse och VD	Övriga anställda	Summa	Styrelse och VD	Övriga anställda	Summa
Moderbolaget	977	0	977	0	0	0
Dotterföretag	3 837	17 067	20 904	6 276	10 829	17 105
<b>Koncernen totalt</b>	<b>4 814</b>	<b>17 067</b>	<b>21 881</b>	<b>6 276</b>	<b>10 829</b>	<b>17 105</b>
<b>Sociala kostnader</b>						
Moderbolaget			307			0
Varav pensionskostnader			0			0
Dotterföretag			662			1 894
Varav pensionskostnader			662			330
<b>Summa personalkostnader</b>			<b>22 850</b>			<b>18 999</b>

Av pensionskostnader utgör 113 (126) tkr gruppen styrelse och VD.

Vid uppsägning av bolagets verkställande direktör uppgår uppsägningstiden till fyra veckor. Detsamma gäller för uppsägning från den verkställande direktörens sida.

Specifikation av löner och ersättningar till styrelse och ledande befattningshavare 2018/2019	Koncernen		Moderbolaget	
	Lön/arvode	Pension	Lön/arvode	Pension
Brian McGuire	880	38	186	0
Brendan O'Riordan	1 772	38	93	0
Conor O'Brien	1 134	38	93	0
Gerry Jones	93	0	93	0
Hans Schedin	93	0	93	0
Daniel Nyhrén	93	0	93	0
Cliona Farrelly	422	12	-	-
<b>Summa</b>	<b>4 487</b>	<b>126</b>	<b>651</b>	<b>0</b>

Specifikation av löner och ersättningar till styrelse och ledande befattningshavare 2017/2018	Koncernen		Moderbolaget	
	Lön/arvode	Pension	Lön/arvode	Pension
Brian McGuire	1 118	27	-	-
Brendan O'Riordan	1 639	30	-	-
Conor O'Brien	1 372	37	-	-
Gerry Jones	93	0	-	-
Hans Schedin	93	0	-	-
<b>Summa</b>	<b>4 315</b>	<b>94</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

Not 9 Skatter	Koncernen		Moderbolaget	
	2018/2019	2017/2018	2018/2019	2017/2018
Total aktuell skattekostnad	0	-291	0	0
Uppskjuten skatt	217	104	0	0
<b>Summa</b>	<b>217</b>	<b>-187</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

Årets uppskjutna skattekostnad/intäkt	Koncernen		Moderbolaget	
	2018/2019	2017/2018	2018/2019	2017/2018
Skatteintäkter avseende temporära skillnader	217	104	-	-
Skattekostnader avseende temporära skillnader	0	0	-	-
<b>Summa</b>	<b>217</b>	<b>104</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

#### Skatt på årets resultat

Resultat före skatt enligt resultaträkningen	-29 145	2 332	-1 466	-44
<b>Skatt enligt gällande skattesatser (12,5 - 30,0 %)</b>	<b>4 191</b>	<b>-366</b>	<b>323</b>	<b>10</b>

#### Avstämning av redovisad skatt

Ej avdragsgilla kostnader	-56	-93	-3	-
Effekt av icke bokförda kostnader	0	1 477	0	1 477
Temporära skillnader i upplupna kostnader	0	104	-	-
Skatt hänförlig till tidigare år	0	-108	-	-
Ej tidigare beaktade underskottsavdrag	0	373	-	-
Ej beaktade underskottsavdrag	-3 918	-1 574	-320	-1 487
<b>Redovisad aktuell skattekostnad</b>	<b>217</b>	<b>-187</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

Temporära skillnader	Uppskjuten skattefordran	
	2018/2019	2017/2018
Upplupna kostnader	0	104
Ej beaktade underskottsavdrag	217	0
<b>Summa</b>	<b>217</b>	<b>104</b>

Avstämning av uppskjuten skattefordran	Koncernen	
	2018/2019	2017/2018
Vid årets början	104	0
Redovisat över resultaträkningen	217	104
Valutakursdifferenser	-17	0
<b>Uppskjuten nettoskatteskuld/nettoskattefordran</b>	<b>305</b>	<b>104</b>



Not 10	Immateriella anläggningstillgångar	Egenutvecklad programvara	Programvara	Totalt
<b>1 juli 2017 – 30 juni 2018</b>				
<b>Akkumulerade anskaffningsvärden</b>				
	Vid årets början	14 101	7 866	21 967
	Årets anskaffningar	4 593	0	4 593
	Försäljningar och utrangeringar	0	-8 500	-8 500
	Valutakursdifferenser	1 388	634	2 022
	<b>Vid årets slut</b>	<b>20 082</b>	<b>0</b>	<b>20 082</b>
<b>Akkumulerade avskrivningar</b>				
	Vid årets början	-6 669	-7 866	-14 555
	Årets avskrivningar	-3 808	0	-3 808
	Försäljningar och utrangeringar	0	8 500	8 500
	Valutakursdifferenser	-746	-634	-1 380
	<b>Vid årets slut</b>	<b>-11 223</b>	<b>0</b>	<b>-11 223</b>
<b>Värde enligt balansräkningen vid årets slut</b>		<b>8 859</b>	<b>0</b>	<b>8 859</b>
<b>1 juli 2018 – 30 juni 2019</b>				
<b>Akkumulerade anskaffningsvärden</b>				
	Vid årets början	20 082	0	20 082
	Årets anskaffningar	6 576	0	6 576
	Försäljningar och utrangeringar	0	0	0
	Valutakursdifferenser	290	0	290
	<b>Vid årets slut</b>	<b>26 948</b>	<b>0</b>	<b>26 948</b>
<b>Akkumulerade avskrivningar</b>				
	Vid årets början	-11 223	0	-11 223
	Årets avskrivningar	-4 692	0	-4 692
	Försäljningar och utrangeringar	0	0	0
	Valutakursdifferenser	-174	0	-174
	<b>Vid årets slut</b>	<b>-16 089</b>	<b>0</b>	<b>-16 089</b>
<b>Värde enligt balansräkningen vid årets slut</b>		<b>10 859</b>	<b>0</b>	<b>10 859</b>

<b>Not 11</b>	<b>Materiella anläggningstillgångar</b>	<b>Inventarier, verktyg och installationer</b>	<b>Förbättrings- utgifter på annans fastighet</b>	<b>Totalt</b>
<b>1 juli 2017 – 30 juni 2018</b>				
<b>Akkumulerade anskaffningsvärden</b>				
	Vid årets början	1 113	271	1 384
	Årets anskaffningar	651	0	651
	Årets avyttringar och utrangeringar	-257	0	-257
	Valutakursdifferenser	111	22	133
	<b>Vid årets slut</b>	<b>1 618</b>	<b>293</b>	<b>1 911</b>
<b>Akkumulerade avskrivningar</b>				
	Vid årets början	-1 087	-54	-1 141
	Årets avskrivningar	-115	-28	-143
	Årets avyttringar och utrangeringar	257	0	257
	Valutakursdifferenser	-79	-6	-85
	<b>Vid årets slut</b>	<b>-1 024</b>	<b>-88</b>	<b>-1 112</b>
	<b>Värde enligt balansräkningen vid årets slut</b>	<b>594</b>	<b>205</b>	<b>799</b>

<b>1 juli 2018 – 30 juni 2019</b>				
<b>Akkumulerade anskaffningsvärden</b>				
	Vid årets början	1 618	293	1 911
	Årets anskaffningar	403	365	768
	Årets avyttringar och utrangeringar	0	-292	-292
	Valutakursdifferenser	20	4	24
	<b>Vid årets slut</b>	<b>2 041</b>	<b>370</b>	<b>2 411</b>
<b>Akkumulerade avskrivningar</b>				
	Vid årets början	-1 024	-88	-1 112
	Årets avskrivningar	-323	-43	-366
	Årets avyttringar och utrangeringar	0	88	88
	Valutakursdifferenser	-13	0	-13
	<b>Vid årets slut</b>	<b>-1 360</b>	<b>-43</b>	<b>-1 403</b>
	<b>Värde enligt balansräkningen vid årets slut</b>	<b>681</b>	<b>327</b>	<b>1 008</b>

<b>Not 13</b>	<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>	<b>Moderbolaget</b>	
		<b>2018/2019</b>	<b>2017/2018</b>
<b>Andelar i koncernföretag</b>			
	Ingående bokfört värde	120 000	0
	Tillfört genom apportemission	0	120 000
	<b>Redovisat värde</b>	<b>120 000</b>	<b>120 000</b>

<b>Specifikation andelar i koncernföretag</b>	<b>Kapitalandel</b>	<b>Antal andelar</b>	<b>Bokfört värde</b>
Zutec Inc. (Ireland) Limited	100 %	104 545	120 000
Zutec (Australia) Pty Ltd	0 % (54 %)	100	-
Zutec Asia Ltd	0 % (100 %)	100	-
Zutec Inc (UK) Ltd	0 % (100 %)	100	-
<b>Summa</b>			<b>120 000</b>

För samtliga företag är röstandelen densamma som kapitalandelen.  
Koncernföretags totala kapitalandel i respektive dotterbolag anges inom parentes efter moderbolagets kapitalandel.

<b>Uppgifter om koncernföretagen</b>	<b>Org nummer</b>	<b>Säte</b>
Zutec Inc. (Ireland) Limited	313471	Irland
Zutec (Australia) Pty Ltd	ABN 54 129 531 531	Australien
Zutec Asia Ltd	1257208	Hong Kong
Zutec Inc (UK) Ltd	09335281	Storbritannien

Not 13	Kundfordringar och avtalstillgångar	Koncernen	
		2018/2019	2017/2018
	Kundfordringar	19 818	14 502
	Avtalstillgångar	0	1 267
	Reservering för värdeminskning	-4 781	0
	<b>Redovisat värde</b>	<b>15 037</b>	<b>15 769</b>

Åldersanalys kundfordringar och avtalstillgångar	Koncernen	
	2018/2019	2017/2018
Ej förfallna kundfordringar och avtalstillgångar	5 015	9 742
Förfallna kundfordringar 31-90 dagar	1 646	6 027
Förfallna kundfordringar 91-180 dagar	493	0
Förfallna kundfordringar 181-360 dagar	3 384	0
Förfallna kundfordringar mer än 360 dagar	9 280	0
<b>Summa</b>	<b>19 818</b>	<b>15 769</b>

Avsättning för osäkra kundfordringar och avtalstillgångar		
	Ingående balans	0
	Nya avsättningar	-4 820
	Konstaterade förluster	39
	<b>Summa</b>	<b>-4 781</b>
	<b>Redovisat värde</b>	<b>15 037</b>

Not 14	Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	Koncernen	
		2018/2019	2017/2018
	Lokalhyror	573	111
	Försäkringar	0	232
	Upplupna intäkter (Avtalstillgångar)	0	1 267
	Övriga poster	828	529
	<b>Redovisat värde</b>	<b>1 401</b>	<b>2 139</b>

Not 15	Aktiekapitalets utveckling och antalet aktier	Kvotvärde	Antal aktier	Förändring av aktiekapitalet	Totalt aktiekapital
2018	Apportemission	0,20	2 500 000	500	1 000
2018	Nyemission	0,20	1 931 339	387	1 387
2018	Nyemission	0,20	150 995	30	1 417
	<b>Vid årets utgång</b>	<b>0,20</b>	<b>7 082 334</b>	<b>1 417</b>	<b>1 417</b>

Not 16	Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	Koncernen	
		2018/2019	2017/2018
	Lönerelaterade kostnader	231	1 696
	Förutbetalda intäkter (Avtalsskulder)	1 375	0
	Övriga poster	4 361	6 415
	<b>Summa</b>	<b>5 967</b>	<b>8 111</b>

Not 17	Finansiella tillgångar och skulder	Koncernen	
		2018/2019	2017/2018
<b>Finansiella tillgångar</b>			
	Kundfordringar	15 037	14 502
	Övriga fordringar	3 742	4 401
	Upplupna intäkter (Avtalstillgångar)	0	1 267
	Likvida medel	15 075	47 320
	<b>Summa</b>	<b>33 854</b>	<b>67 490</b>
<b>Finansiella skulder</b>			
	Leverantörsskulder	1 793	2 833
	Övriga skulder	4 422	2 302
	Upplupna kostnader	5 967	8 111
	<b>Summa</b>	<b>12 182</b>	<b>13 246</b>

#### Not 18 Transaktioner med närstående

För information om transaktioner med ledande befattningshavare, se not 8.

Samtliga transaktioner med närstående sker till marknadspriser.

Under året har det förekommit försäljning mellan Irland och Australien. Härutöver fakturerar en minoritetsägare i Australien ersättning för sitt nedlagda arbete som enda ersättning från bolaget.

Utöver här ovan angivna information finns inga transaktioner med närstående parter.

Styrelsen försäkrar att koncernredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS sådana de antagits av EU och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat. Årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed och ger en rättvisande bild av moderbolagets ställning och resultat.

Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Styrelsen har den 23 september 2019 godkänt denna koncernredovisning för offentliggörande den 24 september 2019.

Stockholm den 23 september 2019

Daniel Nyhrén  
Ordförande

Gerard Jones

Conor O'Brien

Hans Schedin

Vår revisionsberättelse har avgivits den 23 september 2019.

MAZARS SET REVISIONSBYRÅ AB

Anders Fornstedt  
Auktoriserad revisor

## REVISIONSBERÄTTELSE

Till bolagsstämman i Zutec Holding AB (publ.)  
Org. nr 559136-0317

### Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

#### Uttalanden

Jag har utfört en revision av årsredovisningen för Zutec Holding AB (publ.) för räkenskapsåret 1 juli 2018 - 30 juni 2019.

Enligt min uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 30 juni 2019 och av dess finansiella resultat för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 30 juni 2019 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Jag tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

#### Grund för uttalanden

Jag har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Mitt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Jag är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisionssed i Sverige och har i övrigt fullgjort mitt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Jag anser att de revisionsbevis jag har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för mina uttalanden.

#### Upplysning av särskild betydelse

Utan att det påverkar mina uttalanden enligt ovan vill jag göra läsaren uppmärksam på skrivningen i förvaltningsberättelsen på under rubriken Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång angående bolagets finansiering under räkenskapsåret 2019/2020.

#### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS, såsom de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

#### Revisorns ansvar

Mina mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller mina uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder jag professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer jag riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för mina uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar jag mig en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för min revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala mig om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar jag lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar jag en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Jag drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om jag drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste jag i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Mina slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar jag den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

- inhämtar jag tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Jag ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Jag är ensam ansvarig för mina uttalanden.

Jag måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Jag måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som jag identifierat.

### Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

#### Uttalanden

Utöver min revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har jag även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Zutec Holding AB (publ.) räkenskapsåret 1 juli 2018 - 30 juni 2019 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Jag tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

#### Grund för uttalanden

Jag har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Mitt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Jag är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort mitt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Jag anser att de revisionsbevis jag har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för mina uttalanden.

#### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

#### Revisorns ansvar

Mitt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed mitt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller

- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Mitt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed mitt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder jag professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på min professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att jag fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Jag går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för mitt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för mitt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har jag granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Stockholm 2019-09-24

Anders Fornstedt  
Auktoriserad revisor