

ZUTEC

Annual Report



Year ended 30th June 2018

Who are Zutec



Zutec develops and markets cloud-based software solutions, primarily directed to companies within the building and construction industry. The Company's products help clients to increase their productivity and cost efficiency. Zutec provides solutions within project management, data and document collaboration tools, data enriched 3D-models, defect management, project handover and the operations and maintenance of buildings.

To find out more, please visit www.zutec.com

The company is listed on Nasdaq First North and Mangold Fondkommission AB is the Company's acting Certified Adviser, tel. + 46 8 5030 1550, www.mangold.se

Calendar of Financial Information

October 17th 2018
November 21st 2018

Annual General Meeting
Interim Report July - September 2018

The Year in Brief

- Gross Income for the year SEK 35,321,000
- 40% fiscal year on year turnover growth
- Contracted sales of SEK 66,077,060 up to 2021 (an increase of 6% since Q4)
- EBITDA SEK 6,289,000 for 2017/18
- 32% increase in client deployments
- Company Certified for ISO27001
- Global Construction Industry growing at 3% per annum
- Key hires in Management, Sales and Development
- Recurring annual software revenue 15% of revenues
- Recurring annual software revenue 27% of overall software revenues
- Clear Product Development strategy
- Inbound sales system being implemented

Table of Contents

1. Message From CEO	Page 06
2. Our Market	Page 08
3. Sales & Marketing	Page 09
4. Platform Statistics	Page 16
5. Management Report	Page 18
5.1 Group Structure	Page 18
5.2 About Zutec	Page 18
5.3 Significant Events During the Year	Page 18
5.4 Comments on the Statement of Financial Position	Page 19
5.4.1 Change in Accounting Policies and the capitalisation of Software R&D	Page 19
5.4.2 Financial Position and Liquidity	Page 21
5.5 Comment on profitability within companies	Page 22
5.5.1 Australia	Page 22
5.5.2 United Kingdom	Page 23
5.5.3 Ireland	Page 24
5.6 Six Year Tabulation	Page 25
5.7 Significant Risks and Uncertainties	Page 25
5.8 Guidelines for the Remuneration of Senior Executives	Page 26

Table of Contents

6. Sustainability Report	Page 27
7. Charity	Page 32
Appendices	Page 33
Appendix 1: Statutory Financial Statements Year ended 30th June 2018 (Swedish Version)	
Appendix 2: Report of the Auditor	

1. Message from the CEO



Brendan O'Riordan - CEO

The year ending June 30th 2018 was a remarkable one for Zutec. In March we completed our IPO under tight guidelines, marking a new era for our company. During the same period, we also managed to increase revenues by 40% over the previous year. What's more, we're moving towards a SaaS model, with recurring revenues accounting for 15% of the overall revenue.

"I'm so proud of what we've achieved. But I know we're just getting started."

Ringling in the changes

Once we made the decision to go public, we acted quickly and floated the company within 8 months. Now that we've rung that bell, we're focused on using that capital to fuel higher rates of growth and to change our business model. The IPO process demanded a lot of time and incredible effort from our key executives. In fact, we may have seen a larger growth in revenues had we not taken on the challenge. However, I believe that our decision has future-proofed our business – and inspired our people.

Transforming our business

We need a solid foundation for this future. Moving from the traditional licence sales to a SaaS model means stable revenues. It also gives our management team more robust data to inform decision-making, and make trouble-shooting easier. This transition will affect profitability margins in the short term, but it will bring sustainable growth and cost-savings in the medium term.

Unlocking new opportunity

Now that we've completed IPO, I have been able to take a step back and look at the 'bigger picture.' It's clear that we're in a thriving industry and I believe we have what it takes for exponential growth. In fact, we're poised to transform the construction industry, and the working lives of those within it.

We're working on a new product offering which will revolutionize communication between design, construction and facilities. This platform will act as the central source of truth for decision-making, reporting, and communication between co-workers. Through open APIs, this platform will harness all solutions used in the building lifecycle, from design tools right through to smart devices and building management systems.

A solution for today's world

We're seeing a move away from email communications to instant messaging with products like What'sApp and Slack. Our product will respond to this, by allowing quick and synchronous messaging between everyone from project managers, to onsite operatives.

We envisage this product as the first (and last) port of call for everyone involved in a project. All project changes and events will be captured and communicated within the tool.

The next steps

We're currently focusing on the first feature: person-to-person messaging. Then we'll move on to the other layers over the next 12 months. Our aim is to go to market at the end of this financial year.

There are many more traditional, single-use solutions out there. Zutec can stand out from the crowd, with a digital solution that fits the needs of the industry – and its people.

2. Our Market

Our Market

Zutec operates in the market for SaaS data management and collaboration tools, primarily within the building and construction segment. The Company has seen a huge increase in SaaS services during the past few years. The market is quickly adapting to new services and is aiming to help enterprises become more effective and cost efficient. Among our current customers are some of the world's largest construction companies working on projects such as airports, ports, commercial buildings, residential developments and hospitals across Ireland, the UK, Qatar, the UAE, Australia and Italy.

Investments in technology within the sector are expected to increase significantly. The KPMG CIO Survey indicated that 56% of construction and engineering companies expect to significantly increase investments in cloud services in the near future. Executives at infrastructure companies overwhelmingly agree that technology will transform their business over the next five years. 87% of companies plan to change their technology investments and a majority are exploring better ways of managing and utilizing big data.

Boston Consulting Group also estimates that, within ten years, full scale digitization in commercial construction will globally save between USD 0.7 and 1.2 trillion in the construction phase and USD 0.3 to 0.5 trillion in the operations phase. Accordingly, it is clear that industry actors need to increase their efforts within digitization to exploit the potential that can fundamentally revolutionize the sector. Those who fail to do so risk being outcompeted by their peers.

Global spending on infrastructure was severely depressed over the years following the financial crisis. Many countries ended up with backlogs of needed investments that were not made. However, most parts of the world have recovered, and infrastructure spending is accelerating. PWC estimates that global spending will amount to USD 9 trillion by 2025, which represents an increase of 125 per cent from the 2012 level.

3. Sales and Marketing

Inbound Sales Strategy

Zutec has invested in an inbound sales and marketing strategy that focuses on customer-centric selling and account-based marketing techniques. Inbound marketing is the primary marketing approach for the majority of businesses worldwide. As a global methodology, inbound marketing will allow us to target customers in new markets with campaigns and lead generation tactics designed to attract active buyers. We are confident that our marketing strategy will see higher ROI as a result of our inbound marketing practices, coupled with a sales system that is optimised for the efficient processing of leads to paying customers. Using company data and data from the internet organised in a central hub so that every potential customer is tracked and processed by our team, Zutec will be in a better position to grow and scale operations globally. According to 'The State of Inbound 2018', published by Hubspot, Sales is usually focused on closing more, but prospecting is getting harder and harder. Salespeople say they source the most leads themselves, showing a potential rift between marketing and sales, who should generate the most leads for sales teams to work. We have invested in Hubspot, which provides a complete platform for CRM, Marketing, Sales and Customer Success in one place, and streamlines data entry and CRM admin for salespeople so they're selling more and using our valuable data in sales. Our salespeople are also being trained in using an educational and consultative methodology with our customers.

We have partnered with Sales Hub Pro to ensure the rapid and streamlined delivery of these systems in a strategic way. Over the coming year, we will continue to test, iterate and improve our sales system based on measurable key performance indicators at every stage of our sales funnel. By investing in our sales system we are aligning our sales and marketing teams and enabling our salespeople to find active, warm leads interested in our products.

The Year Ahead

Location	Event	Involvement
Dublin	Building & Architect of the Year Award – 4th October 2018	Sponsoring
London	Digital Construction Week – 17th & 18th October 2018	Exhibiting
London	London Build – 23rd & 24th October 2018	Exhibiting
Dublin	CitA Tech Live – 8th & 9th November	Exhibiting
Chicago	Greenbuild – 14th- 16th November	Attending
Toronto	Construct Canada – The Buildings Show – 28th -30th November	Attending
London	Student Accommodation Event – December	Attending

Marketing Report: June 2017 - June 2018

The following report outlines the marketing activities that Zutec were involved in from June 2017 to June 2018. It will give an overview of the wide and varied events that Zutec include in the yearly marketing calendar.

National Construction Summit 2017 - June 14th 2018

Zutec exhibited at the 3rd Annual National Construction Summit in the Citywest, Dublin. The aim of the conference was to provide a forum for discussion, learning and networking among key stakeholders that are interested in the Irish construction industry. The conference allowed attendees to stimulate debate and identify the areas in need of investment, to connect the industry to investors and projects, to identify key technologies that can assist in meeting Ireland's construction need and to equip delegates with the knowledge and clear vision of where their organisation should be aiming in the coming years and how to get there and stay there.

Zutec were one of the main sponsors at the event and sponsored the Building BIM stage on the day.

Digital Construction Week - 18th-19th October 2017

October saw Zutec's 3rd year exhibiting at Digital Construction Week. As this was also the 3rd year of the event, popularity has increased among the industry and the event organisers had to move to a bigger venue in the Excel in London. The 2 day event saw record attendance at the bigger venue and Zutec made lots of new and interesting contacts throughout the event.

Brendan O'Riordan, Zutec CEO delivered a presentation to a packed tech stage audience. The presentation topic was 'Digital Transformation of Construction QA Processes at Midfield Terminal, Abu Dhabi Airport Project', which drew a large crowd to attend and raised some very interesting questions about the project, which Brendan handled easily.

Legion Launch – November 2nd 2017 (Zutec’s 100th Release)

November 2017 saw the launch of ‘Legion’ – which was the 100th release of the Zutec platform. To date this is the biggest event in Zutec’s history and to mark this very momentous occasion, the company decided to have a big release event inviting global clients, dignitaries, colleagues and friends to attend and take part in the celebrations.

The event took place in the magnificent surrounds of Croke Park and we were delighted on the evening to welcome the then, Tánaiste Frances Fitzgerald to introduce proceedings. Followed by Brendan O’Riordan and Mike White taking to the stage to outline the company history and vision and also to showcase what ‘Legion’ was all about.

CitA BIM Gathering 2017 – November 23rd & 24th

November 2017 saw the 3rd CitA BIM Gathering following the success of the previous 2 events in 2013 and 2015. The CitA BIM Gathering is Ireland’s leading academic forum in BIM and digital construction processes and Zutec once again exhibited at the 2 day event in Croke Park, Dublin. On Day 2, our Business Development Manager Daniel Da Silva, gave a detailed presentation on ‘Digital Transformation of Construction QA Processes at Midfield Terminal, Abu Dhabi Airport Project’ to the attendees which was received very well with lots of interesting questions raised.

Student Accommodation Event – Dec 2017

In December Zutec exhibited at the Student Accommodation Event in Birmingham. The Student Accommodation Event is a premier student housing event that combines an industry leading conference and evening awards, and brings together more than 700 university developers, operators, investors and agents for unrivalled networking and business opportunities.

The agenda on the day explored key issues across the UK and overseas, from planning, investment and development, to innovation and affordability. Leading practitioners and experts in the field analysed student wellbeing, the role of pastoral care and overall student experience.

Nasdaq Launch – March 2018

Thursday March 15th 2018 saw Zutec Holdings shares begin trading on Nasdaq First North Market in Stockholm – making history in doing so as Zutec is the first Irish company to list on the market. On the day, Adam Kostyal, Head of European Listings for Nasdaq opened proceedings by welcoming Zutec to the market and offering support to the company as it grows in visibility on the market.

Also present on the day enjoying the ceremony was the Minister for Culture, Heritage & Gaeltacht Josepha Madigan, the Irish

Ambassador to Sweden Dymrna Hayes as well as several Enterprise Ireland personnel, Zutec personnel and lots of well-wishers. The ringing of the bell was carried out by Zutec's Conor O'Brien CFO and Mike White CTO.

IPO Boothcamp - April 2018

Nasdaq held an IPO bootcamp in April 2018, at which Zutec were invited to share their experience of the journey to becoming a listed company on the Nasdaq First North. Brendan O'Riordan, Zutec CEO was part of a panel on discussions talking about the experience for Zutec and answering any questions with relation to the challenges along the way.

Dublin Chamber - Technology Forum Talk - May 2018

Dublin Chamber held a Technology Forum which brings together business minds with a shared interest in technology to network and hear from speakers on topics relevant to the tech sector. In May 2018, Dublin Chamber invited Zutec CEO Brendan O'Riordan to speak about Zutec's successful IPO on the Nasdaq First North and the experience of being the first Irish company to do so.

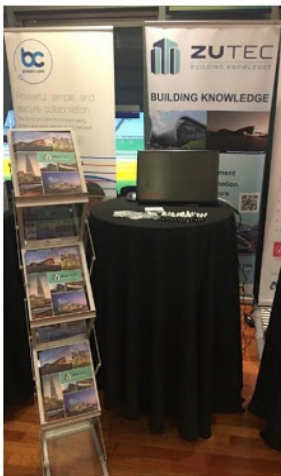
Brendan was interviewed by Graeme McQueen, Head of Public Affairs at Dublin Chamber, where he gave an insightful and honest view into the journey that Zutec completed in

becoming a publicly listed company and also highlighting the bumps along the way.

CitA - 2017/2018

The Construction IT Alliance; CitA was established to keep the industry up to date with the latest information on technology trends through monthly events and annual conferences with experts in key areas whilst providing networking opportunities with peers. Zutec have been one of their main sponsors for several years. In 2017 we were one of the main sponsors at CitA's flagship event called the Smarter Cooperative Building Series and in 2018 we continued this sponsorship through their Technology Trend Events.

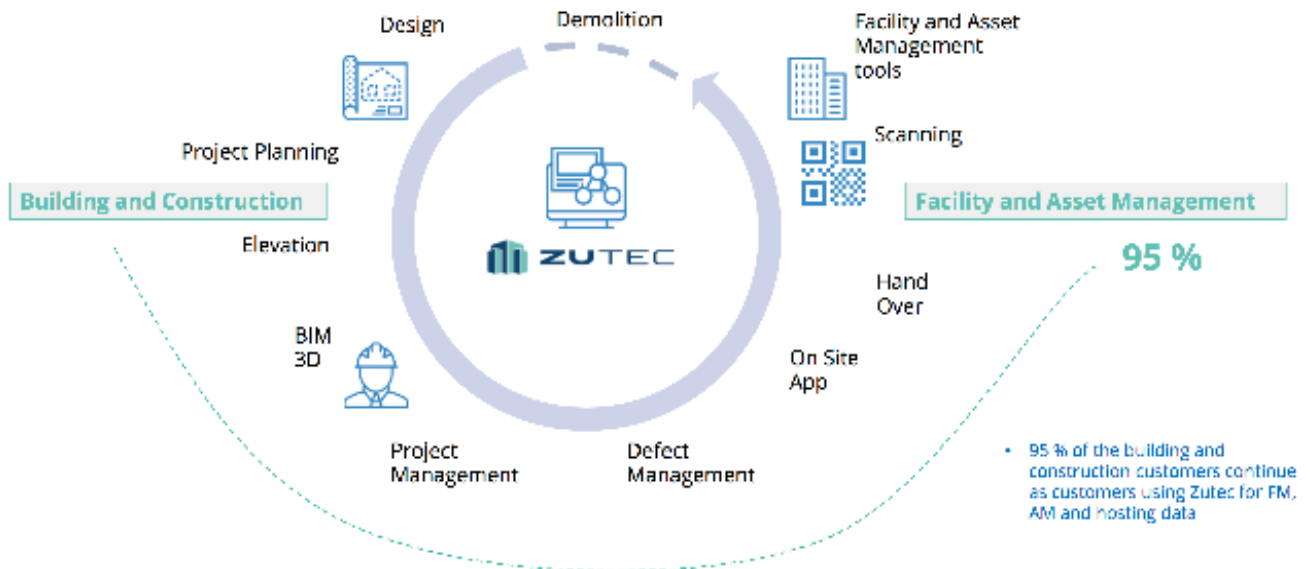
Throughout the year both Brendan O'Riordan and Daniel Da Silva have had several presentation speaker slots at different events on Zutec projects or topic relating to the agenda on the day of the event.





The Product Life Cycle

The Product Life Cycle



Zutec is in the enviable position of having multiple entry points into the market. As Zutec is used for a number of individual processes throughout the building lifecycle it can be deployed at concept stage or even after construction is completed. Zutec has been deployed on buildings decades after construction.

Company Roadmap



4. Platform Statistics



Growth in **Client Deployments**
June 30th 2017 - 2018

↑ 32%



Growth in **Users**
June 30th 2017 - 2018

↑ 38%



Growth in **Document Reviews**
June 30th 2017 - 2018

↑ 34%



Growth in **File Uploads**
June 30th 2017 - 2018

↑ **47%**



Growth in **Mobile Activity**
June 30th 2017 - 2018

↑ **108%**



Growth in **BIM Uploads**
June 30th 2017 - 2018

↑ **34%**

5. Management Report

5.1 Group Structure

Zutec Holding AB (publ) is a publicly owned company registered in Sweden and quoted on the Nasdaq First North Stock exchange. It commenced trading on 15th March 2018. The Swedish entity owns 100% of the share capital of Zutec Inc (Ireland) Limited which in turn owns 100% of Zutec Inc (UK) Limited, 100% of Zutec Asia Limited (Hong Kong) and 56% of Zutec Australia (pty).

5.2 About Zutec

Zutec develops and markets cloud-based SaaS solutions for the construction and facilities management services sector. The company's products help customers to increase productivity and cost efficiency. Zutec offers solutions for project management, data and document collaboration, 3D-BIM, defect management, project handover and the operations and maintenance of buildings. The company's main product is the Zutec Platform, which is a cloud-based data base. The company markets several modules which can be connected to the platform to increase its functionality according to the needs of the customer.

Among the company's clients are some of the world's largest construction firms, which have used Zutec's solutions on projects and sites such as Wembley Stadium, The Shard and Doha Airport. Other projects include ports, hospitals, universities and large commercial builds in Ireland, the UK, the Middle East, Australia, Asia and continental Europe.

5.3 Significant Events During the Year

The launch on the Nasdaq was the most significant event not alone during the year but probably in the history of the company. Initial steps were taken in July 2017 with a reconnaissance visit to Stockholm to visit prospective advisors. The process did not begin properly until October 2017 and was completed within the time line. The launch date was 15th March 2018. The due diligence in all key areas was intense consuming significant management time in the intervening period. The process enabled the company to improve its internal controls and other key management processes and policies. The Irish government state support agency Enterprise Ireland who previously had loan capital in the company converted their shares to Equity as part of the IPO and now hold an interest of 3.07% in the holding company. Enterprise Ireland continue to support us in penetrating new foreign markets.

Post IPO, the company appointed a sales and marketing consultant who is reorienting Zutec's sales approach to one of inbound marketing essentially attracting and enabling the customer to purchase user licenses online. Zutec will of course continue to pursue the more traditional larger projects alongside the new approach.

The company has also appointed a training consultant who is tasked with revamping our training programmes for both staff and customers. This will enable the product to be sold online along with suitable web based training seminars.

5.4 Comments on the Statement of Financial Position

5.4.1 Change in Accounting Policies and the capitalisation of Software R&D. (Zutec Ireland)

With the advent of the IPO, the Zutec group had to adopt IFRS reporting standards. This included a re-statement of the costs of the software and the related amortisation. In the financial statements of Zutec Inc (Ireland) Limited where the R&D expenditure was originally incurred, all R&D expenditure was written off as revenue in the year in which it was incurred. This was the treatment applied up to 30th June 2017 and amounted to a cumulative write off of €1.867M over the preceding six years 2012- 2017. The relevant figures were quantified for the purpose of a research and development tax credit Irish government scheme, whereby 25% of certified qualifiable expenditure is allocated against your ongoing corporation, payroll and Vat liabilities.

Under IFRS reporting standards, we have restated the expenditure over the 4 year period commencing 1st July 2013 and restated the cumulative comparatives for the YE30.06.17 in the latest financial statements for the group. In summary the new accounting policy and the restated figures are as follows:

1. Research and Development costs for the period 01.07.13 – 30.06.16 were quantified in the sum of €1,006,309 and shown as a comparative opening balance in Software Development costs.
2. Capitalised costs were quantified on the basis of an allocation of Direct Labour costs and a portion of absorbed overheads less any external direct grant aid received. The amount is on the same basis and on the same rate as applies to the government grant related tax credit scheme.
3. Amortisation of R&D software costs is at a rate of 20% straight line over 5 years.
4. On this basis the tabulations for the current and comparative years are as follows:

Capitalisation of Software Development Costs

YE30.06.17	Capitalised cost	Accumulated Amortisation	Net Book Book Value
	€uro	€uro	€uro
At 1st July 2016	1,006,309	<397,914>	608,395
Additions/charge	451,365	<291,535>	
Disposal	0		
At 30 June 2017	1,457,674	<689,449>	768,225

YE30.06.18	Capitalised cost	Accumulated Amortisation	Net Book Book Value
	€uro	€uro	€uro
At 1st July 2017	1,457,674	<689,449>	768,225
Additions/charge	463,504	<384,236>	
Disposal	0		
At 30 June 2018	1,921,178	<1,073,684>	847,494

5.4.2 Financial Position and Liquidity

Balance sheet extract as at 30/06/2018

	SEK000 30.06.18
Current assets (SEK000)	
Current receivables	
Trade receivables	14,502
Other receivables	4,351
Prepaid costs and accrued income	2,139
	20,992
Cash and cash equivalents	47,320
Total current assets	68,312

At the date of the Balance Sheet, the group had cash reserves of SEK 47.3M having raised SEK 50.0M before IPO costs from the IPO. The cash flow generated from operating activities of SEK 6.3M was negated by an increase in receivables leaving the net cash position at the year end mainly due to the IPO funding.

5.5 Comment on profitability within companies

5.5.1 Australia

Gross Profit as % of sales (June 30th) Zutec Australia Pty	2018 A\$	2017 A\$
	YE30.06.18	YE30.06.17
Sales	802,972	440,770
Direct Costs (Cost of sales)	158,581	52,372
Gross Profit	644,391	388,398
	80%	88%

Australian sales have experienced an 82% increase year on year mainly due to better traction in the market and a greater awareness of what the product has to offer. The gross margin in 2018 results from an agreed cost of sale charge for head office support of 20%.

Profit and Loss account Key costs as % of sales Zutec Australia Pty	2018 A\$	2017 A\$
	YE30.06.18	YE30.06.17
Sales	802,972	440,770
Key Management Personnel (KPM)	172,627	47,818
As % of Sales	21%	11%
Full time Employee costs	283,412	195,863
As % of Sales	35%	44%
No of employees on payroll (over year)		
Allocation of staff by Department	Operations	Sales & Mkt
Staffing over the Year ended 30th June 2018	2	1
Staffing over the Year ended 30th June 2017	2	1

The increase in payroll costs is due to the appointment of an operations engineer toward the end of the preceding year. Increase staffing has led to the expansion in sales. The group will fund a working capital programme in order to further increase sales in the forthcoming year. It is the intention to acquire the remaining 34% of the company prior to any funding input. This share acquisition process is underway and it is planned to complete same before the end of the current financial year.

5.5.2 United Kingdom

Gross Profit as % of sales (June 30th) Zutec Inc (UK) Limited	2018 Stg£	2017 Stg£
	YE30.06.18	YE30.06.17
Sales	212,212	81,588
Direct Costs (Cost of sales)	78,216	45,679
Gross Profit	133,996	35,909
	63%	44%

Profit and Loss account Zutec Inc (UK) Limited Key costs as % of sales	2018 Stg£	2017 Stg£
	YE30.06.18	YE30.06.17
Sales	802,972	440,770
Full time Employee Costs	115,199	37,900
As % of Sales	14%	9%

The increase in the gross margin is paralleled with an increase in Full time employee costs. There was a policy decision to move direct cost contractors in to full time employees.

	2018	2017
No of employees on payroll (over year)		
Allocation of staff by Department	Operations	Sales & Mkt
Staffing over the Year ended 30th June 2018	5	1
Staffing over the Year ended 30th June 2017	3	0

5.5.3 Ireland

Profit and Loss Zutec Inc (Ireland) Limited	2018 €	2017 €
	YE30.06.18	YE30.06.17
Sales	2,656,275	2,444,301
Cost of sales	(237,742)	(337,054)
Gross Profit	2,418,534	2,107,247
	91%	86%

Sales Revenue from the Irish operation increased in the year to 30th of June 2018 by €212,000 representing a 9% increase. The gross margin showed an improvement from 86% to 91% which was mainly due to the transfer of some direct costs associated with our project in the U.A.E to a local partner. In addition, the cost of computer equipment used for our R&D department was treated as a direct cost of sale is now being capitalised.

Analysis of Labour Costs	Zutec IRL €	Restated Zutec IRL €			
	YE30.06.18	YE30.06.17			
Analysis of Labour Costs					
Directors' Fees	15,000	20,000			
Gross Pay (IRL) restated	902,523	585,452			
Gross Pay Incurred costs	1,191,729	702,347			
Employers PRSI charges	134,622	95,510			
Pension costs/ superannuation	58,869	-			
	1,385,220	797,857			
Less: Capitalised R&D Labour	(289,206)	(116,895)			
Net Costs to revenue	1,096,014	680,962			
No of employees on payroll (over year)	28	22			
Average Unit Labour cost (Gross)	49,472.15	36,266.23			
Allocation of staff by Department	CEO	CFO Finance	Tech Staff	Operations	Sales & Mkt
Staffing over the Year ended 30th June 2018	1	2	15	6	4
Staffing over the Year ended 30th June 2017	1	2	9	7	3

5.6 Six Year Tabulation

Profit and Loss Extracts Zutec Inc (Ireland) Ltd (2013-2017)	1	2	3	4	5	6
Six Year Historical Summary (Audited)	2018	2017	2016	2015	2014	2013
Year Ended 30th June	Group	IRL	IRL	IRL	IRL	IRL
	€	€	€	€	€	€
Turnover	3,298,162	2,444,301	1,561,316	1,380,583	2,245,517	2,206,785
Gross Profit	2,972,165	2,057,784	1,086,803	781,404	1,240,153	1,355,950
EBIT	634,609	644,599	-260,759	-186,979	257,714	471,863
R&D Write off in the financials	Capitalised	397,481	327,051	375,255	200,465	269,949

5.7 Significant risks and uncertainties

Operating in both Ireland and the UK simultaneously up to now has been a seamless operation with many of our operational staff travelling to the UK Monday to Thursday and reporting to head office in Ireland on Fridays. With Brexit looming and the possibility of Britain falling out of the E.U. without a deal, such a scenario presents obvious uncertainties and risks. At the time of writing, there is a back-stop deal whereby in such a scenario, Northern Ireland would remain part of the customs union, effectively remaining within the European Union.

Britain outside the customs union will present logistical difficulties by way of Vat and possible customs duty for any EU operatives including companies tax resident in Ireland. Planning around Brexit for Zutec began in earnest with the formation of a separate UK trading entity. This company is fully registered for all UK taxes and should be in a position to trade internally within the UK once we migrate any UK based contracts from Zutec Ireland to Zutec UK. As such, we feel we are well prepared for a no deal scenario.

There is further uncertainty in the international money markets. The value of the Sek ranged from 9.6 to 10.7 over the course of the last 12 months against the Euro. It has not been the policy of the company to engage in currency hedging, but given the evident weaknesses, this should be reviewed.

The group has gained in relation to the US\$, as our larger contracts are denominated in dollar based currencies.

Retention of key staff always presents exposure to any company and Zutech is no different. It is company policy to pay the going commercial rates and to nurture staff with regular training programmes in technology and management.

5.8 Guidelines for the Remuneration of Senior Executives

The annual general meeting is tasked with the approval of the proposal for the establishment of a remuneration committee which will in turn will be responsible for the levels of remuneration paid to the senior executives.

The company must offer market related remuneration packages in order to attract and retain key personnel. Such packages shall consist of basic salary, variable remuneration, a long term incentive programme, pension entitlements, severance terms and customary benefits. The basic salary is reviewed once a year and will take into account the quality of the individual's performance. The company intends to introduce a share option scheme for staff and it is the intention that senior executives may also benefit from this. Such a programme is being finalised by Mazars at present and it is planned to present the proposals before an EGM prior to Christmas.

6. Sustainability Report

This is Zutec's statutory sustainability report for the 2017 financial year. The report comprises the Parent Company Zutec Software AB and its subsidiaries.

Business

Zutec Software AB (publ) is the Parent Company in a corporate group with 3 wholly owned subsidiaries and one subsidiary owned at 56 per cent. The Group conducts operations in six different countries. In addition to the main markets of Ireland and UK, the company is also in the Middle East, Far East, Italy and Australia.

Zutec develops and provides high quality data management software and solutions for the AEC Industry.

Zutec's Role in a Long-Term Sustainable Society

Zutec's operations aim to build long-term sustainable communities and administrations. Zutec has the ambition to be a driving factor in the digitisation of public administrations and private organisations. Through Zutec's offerings, the long-term conditions are improved for our customers, our customers customers (citizens) and the environment. By utilising modern information technology, working life and the day-to-day are made more efficient and easier. Time is freed up for individuals, which in the long term provides a higher quality of life. Monotonous work is replaced by machinery. The environmental footprint decreases as a result of less travel and lower resource utilisation in the form of paper,

printing, storage, transports, etc. Zutec's operations are run from a long-term sustainable perspective where all of the company's stakeholders' needs are met.

Core Values

Zutec's core values are of major significance to the entire organisation and permeate our way of acting, interacting, making decisions and managing the work in the future. The five core values together form the basis of Zutec's Code of Conduct and is a guide from both the short and long term perspective.

Pride

We are proud of our company, our products and our work. We are proud of delivering quality in everything we do.

Respect

We act respectfully in our cooperation with each other and with our customers. We respect different views and handle conflicts with openness and understanding.

Trust

We are reliable and honest; those who work with us will be able to rely on us keeping our promises. This applies to both external and internal stakeholders.

Teamwork

We have an open and direct communication to create understanding and teamwork. We actively work to both provide and seek information to help each other.

Enjoyment

We strive to make every workday a rewarding experience for ourselves, our colleagues and our customers. It should be enjoyable to work at and with Zutec.

Sustainability Objectives

Zutec's operations are conducted based on three objectives related to long-term sustainability.

1. Minimise negative environmental impact
2. Be a role model from social and ethical perspectives
3. Generate value for the company's stakeholders

It is Zutec's conviction that long-term value creation builds on an aggressive and successful approach to these points.

Area	Policy
Energy use	In our work to safeguard the environment, we shall make deliberate choices and strive to reduce electricity consumption by, for example: <ul style="list-style-type: none">- Use suppliers who offer green electricity.- Turn off computers, screens and lighting when not used.- Use premises of the right size.
Sustainable IT	By maintaining the IT equipment, we increase its lifespan and reduce the need for replacements. All electronic waste is collected and source sorted to be recycled in the best way. Centralised operations with virtual servers reduce the energy use and save resources.
Travel	We strive to travel as little as possible and use web meetings, webinars, etc. We mainly provide support remotely, which further reduces our need to travel and means that we can be even faster and more efficient when we find solutions for our customers. In the cases we nonetheless need to travel, these journeys shall take place in an environmentally friendly and cost-effective manner.
Materials and Recycling	Zutec has a deliberate environmental thinking with regard to the purchase of office materials, food and other products. The company strives to purchase energy-saving office machines and otherwise, products that are environmentally labelled, organic, locally produced and recyclable. Zutec works for greater recycling of materials and source sorting, such as e.g. paper and glass. Copying/printing takes place on double-sided sheets and in black and white to the furthest possible extent. The company strives to choose environmentally adapted packaging and to not use disposable items.

Steering Documents

Guidance and control functions for compliance to sustainability objectives are in the company's policies regarding: Corporate Social Responsibility (CSR), the Personnel Handbook, Salaries, Equality Plan, Sexual harassment preparedness plan, Information Security, IT Security, Quality Assurance.

Environmental Impact

Zutec shall safeguard a sustainable environment for current and future generations by limiting negative environmental and climate impact to the furthest extent possible in our operations. In addition to this, Zutec's products shall make it easier for the customer and the customer's stakeholders to in turn minimise environmental impact.

Personal and Social Conditions

A socially sustainable society is an equal and fair society where people live a good life with good health, without unjust differences. A tolerant society where people's equal worth is in focus, which requires that people feel trust and confidence in each other and are involved in the development of society.

Social sustainability is of crucial importance for democratic society and is absolutely necessary from a socio-economic perspective. A socially sustainable society withstands strains, is adaptable and inclined to change. At Zutec, we safeguard each other and live according to our core value: pride, respect, teamwork, trust and enjoyment. We know that if our employees thrive and have fun together, we will deliver good products and our customers will be satisfied. This will also ultimately lead to us achieving better financial results and Zutec will remain in the market as the high-quality supplier we are.

Area	Policy/Guidelines	Target	Result
Gender distribution, diversity and non-discrimination	<p>Both managers and employees have a responsibility to contribute to creating a good working climate at Zutec and resolving any situations that may arise. Zutec's basic philosophy regarding diversity and equality is that we shall employ qualified employees and promote equal rights and opportunities regardless of:</p> <ul style="list-style-type: none"> - gender - transgender identity or expression - ethnic background - religion or other faith - disability - sexual orientation - age <p>This approach permeates the entire company and affects the entire organisation.</p>	<p>The goal is to always be better than the IT industry in general and Zutec permits no kinds of discrimination, whether direct or indirect.</p>	<p>Gender distribution: 32% women. 29% in the industry Source: IT&Tele- kom-företagen.</p>
Diversity on the Board	<p>Zutec strives to meet the guidelines set in the Swedish Corporate Governance Code, which is administered by the Swedish Corporate Governance Board (SCGB), with regard to the Board of Director's composition.</p>	<p>An even gender distribution should be strived for. The goal of the SCGB is for listed companies to achieve 40 percent women by 2020.</p>	<p>-</p>

Business Ethics

With customers in various industries, extensive requirements are set on good business ethics. Zutec takes this extremely seriously and finds support in our core values: Pride, Respect, Trust, Teamwork and Enjoyment.

Area	Policy/Guidelines	Target
IT security and data integrity	Zutecs customer set extensive requirements on IT security and data integrity, which means that this area is a critical success factor for the company. Zutec is and has been successful in this area and works continuously with IT and information security based on recognised guidelines, such as ISO 27001.	-
Customer satisfaction and product quality	Good customer satisfaction and product quality are a prerequisite for being the customers' first choice and a long-term actor in a competitive market. Zutec annually conducts a customer survey and reacts to deviations that may indicate some form of dissatisfaction. In the customer surveys, space is also provided for future-oriented suggestions from customers on product improvements or product development. Besides customer surveys, there are active user associations for the larger products that provide collective input to the products' development plan.	The respective business units formulate and conduct their customer surveys based on their respective needs.
Corruption, bribes and money laundering	Zutec does not offer, does not request and does not accept bribes or other illegal payments to win or keep business. Zutec strives to only do business with business partners who conduct business that is consistent with legislation and whose business is financed in a legal manner. Zutec does not promote money laundering and in accordance with the spirit of the core values follows the general guidelines on combating money laundering that exist in applicable laws and conventions against corruption and money laundering.	-
Human rights	Zutec supports and respects human rights regardless of where we work and we follow the UN Guiding Principles on Business and Human Rights and the UN framework for reporting guiding principles.	-

7. Charity

LauraLynn Foundation

Zutec are delighted to announce that they are now a corporate partner with the LauraLynn foundation in Ireland. LauraLynn is Ireland's ONLY Children's Hospice and provides palliative care for children with life limiting conditions and supports for their families. From our Hospice in Dublin, we provide short stays in the hospice to give a family a break; nursing care and therapeutic activities in the home; family supports such as music & play therapy, family and sibling camps; end-of-life care and bereavement supports.

Our holistic approach enables us to support the whole family, allowing parents to be just "Mum & Dad" rather than full-time carers, and give families precious time together. We offer support for children from birth to age 18. Our care is free for families, and children can be referred from anywhere in the Republic of Ireland.

"We are delighted that Zutec have chosen to partner with us for the year ahead. Corporate partnerships such as this are hugely important to us and help to ensure we can continue to provide our vital services to the children and families who need us. We look forward to working with the staff team and sharing the difference their support will make"

Orla O'Brian - CEO LauraLynn Irelands Children's Hospice

Appendices

Appendix : 1

Zutec Holding AB (publ)
Statutory Financial Statements (Swedish Version)
Year ended 30th June 2018

Appendix : 2

Report of the Auditor

Appendix 1

Statutory Financial Statements

ÅRSREDOVISNING

2017-11-29 – 2018-06-30

Zutec Holding AB (publ)

Org nr: 559136-0317

Årsredovisningen omfattar:	Sida
Förvaltningsberättelse	2-6
Nyckeltal för koncernen	4
Resultaträkningar för koncernen	5
Balansräkningar för koncernen	6-7
Koncernens rapport över förändring i eget kapital	7
Koncernens rapport över kassaflöde	8
Resultaträkningar för moderbolaget	9
Balansräkningar för moderbolaget	10-11
Moderbolagets rapport över förändring i eget kapital	11
Moderbolagets rapport över kassaflöde	12
Tilläggsupplysningar	13-26

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Styrelsen och verkställande direktören för Zutec Holding AB avger härmed årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2017-11-29 – 2018-06-30.

Om Zutec

Bolagets verksamhet består av förvaltning av aktier i dotterföretag.

Koncernen utvecklar och marknadsför data- och projekthanteringsmjukvara gentemot bygg- och fastighetssektorn. Produkterna kan användas genom hela livscykeln av en byggnad, från planeringsstadiet till drifts- och underhållsstadiet. Bland kunderna utmärker sig några av världens största byggbolag och Zutecs produkter har hjälpt sina kunder med över 300 projekt i åtta länder fördelat på tre världsdelar.

Koncernens operativa verksamhet bedrivs på Irland med dotterföretag i Storbritannien, Australien och Hong Kong.

Koncernen bildades i februari 2018 då Zutec Inc. (Ireland) Ltd genom apportemission blev helägt dotterbolag till Zutec Holding AB. Transaktionen gjordes mellan företag under samma bestämmande inflytande varför IFRS 3 Rörelseförvärv inte är tillämplig. Någon omvärdering av tillgångar eller skulder har inte skett i samband med förvärvet. Koncernresultaträkningen för räkenskapsåret 2017/2018 omfattar hela Zutec Holding ABs samt koncernen Zutec Inc. (Ireland) Ltd:s räkenskapsår. Effekten på koncernens eget kapital, vilken benämns Förvärv genom apportemission, består således av dotterföretagskoncernens eget kapital vid ingången av räkenskapsåret justerat för transaktioner med aktieägare som skett innan koncernen Zutec bildades.

Jämförelsesiffrorna för koncernens resultaträkning utgörs av proforma bestående av oreviderade koncernsiffror för koncernen Zutec Inc. (Ireland) Ltd. Jämförelsesiffrorna för koncernens balansräkning är de samma som öppningsbalansen för dotterföretagskoncernens övergång till IFRS. Övergången till IFRS har inneburit att tidigare kostnadsförd egenutveckling har balanserats med 7 431 tkr med motsvarande effekt i eget kapital.

Affärsmodell

Koncernens affärsmodell baseras på att teckna långsiktiga licens- och underhållsavtal, samt assistera kunder med implementering och anpassning av koncernens mjukvara till kundens specifika behov. Konsultintäkter redovisas löpande under projektets gång.

Marknad

Koncernens marknader utgörs primärt av Storbritannien, Irland, Australien och Mellan Östern.

Företagsledningen bedömning är att marknaden för bolagets produkter och tjänster är stor och med hjälp av de under året genomförda nyemissionen kommer marknadsföringsaktiviteterna att intensifieras genom penetration på såväl nya som gamla marknader.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Bolaget bildades i november 2017. I februari 2018 förvärvades Zutec-koncernen med Zutec (Ireland) Limited som moderbolag, genom en apportemission om sammanlagt 120 000 tkr. Bolaget listades på Nasdaq First North i april 2018, vilket är en av de viktigaste händelserna i Zutecs historia.

Den due diligence som föregick börsintroduktionen tog mycket ledningstid i kraft, men gjorde det samtidigt möjligt för oss att förbättra interna kontroller, hanteringsprocesser, policyer och rutiner. Den irländska statsstödsbyrån Enterprise Ireland, som tidigare var långivare till koncernen, konverterade sitt lån till aktier i bolaget i samband med introduktionen och är nu ägare till 3,07 % av aktierna. Enterprise Ireland fortsätter att stödja oss för att penetrera nya utländska marknader.

Efter introduktionen har företaget anlitat en försäljnings- och marknadsföringskonsult som förändrar Zutecs försäljningsstrategi till en inkommande marknadsföring, innebärande att kunderna ska lockas, och ha möjlighet, till att köpa användarlicenser online. Detta medför möjligheter till en högre försäljningsvolym och ett bredare spektrum av kundtyper. Traditionellt har Zutec betraktat huvudentreprenören eller fastighetsutvecklaren som våra kunder, vilka bara är två av alla de möjliga kundkategorier som finns i leverantörskedjan där till exempel ett flertal designföretag skulle kunna bidra till försäljningen av våra tjänster. Under de senaste tolv månaderna har vi i ett pilotprojekt arbetat med små design- och byggföretag på Irland för att förbättra deras affär och inte bara deras projekt som sådant. Vi har nu för avsikt att använda denna nu beprövade försäljningsmodell i alla våra globala försäljningskanaler samtidigt som vi kommer att fortsätta att driva de mer traditionella större projekten med inriktning mot samma tillvägagångssätt.

Företaget har också utsett en utbildningskonsult som ska ompröva våra utbildningar för både personal och kunder, vilket gör att våra produkter och tjänster kan säljas online tillsammans med utvecklade webbaserade utbildningsseminarier.

Koncernen har haft en god utveckling under 2017/2018. Utöver emissionskostnader som redovisas under eget kapital har koncernen belastats med kostnader om ca 3,5 Mkr relaterade till noteringsprocessen.

Framtida utveckling

Zutec verkar på marknaden för SaaS datahanterings- och samarbetsverktyg, främst inom byggnads- och byggsegmentet. Bolaget har haft en betydande ökning av SaaS-tjänster under det senaste året. Marknaden anpassar sig snabbt till nya tjänster som syftar till att hjälpa företag att bli mer effektiva och kostnadseffektiva.

Med tanke på de väl dokumenterade ineffektiviteterna inom byggsektorn och den oundvikliga trenden mot digitalisering i vår vardag, är utsikterna för Zutec-produkterna fortfarande mycket positiva. Att behålla ett snabbt utvecklande marknadsbehov kommer att kräva betydande löpande investeringar i våra FoU-produkter.

Företagsledningen ser med tillförsikt på koncernens framtid. Det kapital som koncernen har tillförts under året kommer att hjälpa till att utveckla både våra produkter och både nya och befintliga marknader. På grund av den långa rörelsekapitalcykeln inom byggsektorn kommer dessa utgifter att ta tid att mogna innan fördelarna blir tydliga när det gäller omsättning och lönsamhet.

Finansiell riskhantering

För en beskrivning av koncernens finansiella riskhantering hänvisas till tilläggsupplysningarna.

Osäkerheter och risker i övrigt

De mest påtagliga osäkerhetsfaktorerna i koncernens verksamhet avser koncernens försäljning och förmåga att behålla och attrahera kompetent personal.

En betydande del av bolagets nettoomsättning utgörs av återkommande intäkter och utgör en stabil bas för koncernens intjäning. Resterande intäkter kommer från nyförsäljning av licenser och konsulttjänster och är föremål för större osäkerhet då de påverkas av kundernas efterfrågan och förändrade marknadsförutsättningar och kan därför utgöra en framtida risk. Koncernens etablerade verksamheter i Storbritannien, Hong Kong och Australien utvecklas enligt plan.

Kunskapen hos personalen är viktig för koncernen som därför arbetar kontinuerligt för att attrahera kompetent personal.

Risken med att Storbritannien lämnat EU utan något avtal kan medföra osäkerheter och risker i form av logistiska svårigheter bland annat genom moms och tull för alla EU-operatörer. För att minska riskerna har vi bildat ett dotterföretag i Storbritannien för att enklare hantera eventuella negativa effekter vid ett utträde ur EU.

Forskning och utveckling

Zutec har under året investerat 4 593 tkr i aktiverade utvecklingskostnader i form av utredning, programutveckling och testning. Aktiveringsprincipen framgår av redovisningsprinciperna.

De 10 största ägarna	Antal aktier	Andel av kapital och röster
Brian McGuire	2 405 629	33,96 %
Humble Småbolagsfond	670 833	9,47 %
Thomas Boland	621 733	8,78 %
Mike White	478 256	6,75 %
Avanza Pension	378 802	5,35 %
Conor O'Brien	334 779	4,73 %
Noel Mathews	320 432	4,52 %
Brendan O'Riordan	286 954	4,05 %
Sinead Branagh	239 128	3,38 %
Enterprise Ireland	217 438	3,07 %
Övriga	1 129 350	15,94 %
Summa	7 083 334	100,00 %

Förslag till resultatdisposition (kr)

Till årsstämman förfogande står följande vinstmedel:

tillförd överkursfond	162 369 450
årets resultat	-44 069
	162 325 381

Styrelsen föreslår att vinsten disponeras enligt följande:

till balanserade vinstmedel överföres	162 325 381
	162 325 381

NYCKELTAL FÖR KONCERNEN

Nettoomsättning och resultat		2017/2018
Nettoomsättning	tkr	32 846
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	tkr	6 289
Avskrivningar	tkr	3 950
Rörelseresultat (EBIT)	tkr	2 339
Årets resultat	tkr	2 155
Kassaflöde		
Kassaflöde från den löpande verksamheten	tkr	-1 770
Kassaflöde från investeringsverksamhet	tkr	-4 880
Årets kassaflöde	tkr	46 896
Sysselsatt kapital och finansiering		
Balansomslutning	tkr	78 126
Eget kapital	tkr	64 157
Nyckeltal		
Rörelsemarginal (EBITDA)	%	19,15
Rörelsemarginal (EBIT)	%	7,12
Soliditet	%	82,12

Definitioner av nyckeltal

Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)

Rörelseresultatet utgörs av resultat före planenliga avskrivningar och före avskrivningar på koncern-mässiga övervärden i immateriella tillgångar (EBITDA).

Rörelseresultat (EBIT)

Rörelseresultatet utgörs av resultat före finansiella poster och skatt (EBIT).

Rörelsemarginal (EBITDA)

Rörelsemarginalen har beräknats som resultat före planenliga avskrivningar och före avskrivningar på koncernmässiga övervärden i immateriella tillgångar (EBITDA) uttryckt i procent av årets nettoomsättning.

Rörelsemarginal (EBIT)

Rörelsemarginalen har beräknats som resultat före finansiella poster och skatt (EBIT) uttryckt i procent av årets nettoomsättning.

Soliditet

Soliditeten har beräknats som eget kapital i procent av summa tillgångar per balansdagen enligt balansräkningen.

RESULTATRÄKNINGAR	(tkr)	Not 1 - 5	Koncernen 2017/2018	PROFORMA 2016/2017
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning			32 846	27 620
Övriga intäkter		6	2 475	206
Summa rörelsens intäkter			35 321	27 826
Rörelsens kostnader				
Övriga externa kostnader		7	-14 876	-10 453
Personalkostnader		8	-14 156	-7 500
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)			6 289	9 873
Avskrivning av immateriella och materiella anläggningstillgångar			-3 950	-2 656
Rörelseresultat			2 339	7 217
Resultat från finansiella poster				
Finansiella intäkter			3	0
Resultat efter finansiella poster			2 342	7 217
Inkomstskatt		9	-187	-345
ÅRETS RESULTAT			2 155	6 872
<i>Varav hänförligt till:</i>				
Moderbolagets aktieägare			1 970	6 680
Innehav utan bestämmande inflytande			185	192
SUMMA			2 155	6 872
Resultat per aktie i kronor				
Resultat per aktie före och efter utspädning			0,35	
Genomsnittligt antal aktier			5 663 477	
Antal aktier vid årets utgång			7 083 334	
RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT				
Årets resultat			2 155	6 872
Poster som senare kan återföras i resultaträkningen:				
Omräkningsdifferenser			168	101
Årets övrigt totalresultat			168	101
ÅRETS SUMMA TOTALRESULTAT			2 323	6 973
<i>Varav hänförligt till:</i>				
Moderbolagets aktieägare			2 146	6 789
Innehav utan bestämmande inflytande			177	184
SUMMA			2 323	6 973

BALANSRÄKNINGAR	(tkr)	Not 1 - 5	Koncernen 2018-06-30	PROFORMA 2017-06-30
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Immateriella anläggningstillgångar				
Egenutvecklad programvara		10	8 859	7 431
Programvara			0	0
			8 859	7 431
Materiella anläggningstillgångar				
Inventarier, verktyg och installationer		11	594	26
Förbättringsutgifter på annans fastighet			205	217
			799	243
Uppskjuten skattefordran		9	106	0
Summa anläggningstillgångar			9 764	7 674
Omsättningstillgångar				
Kortfristiga fordringar				
Kundfordringar		13	14 502	9 059
Övriga fordringar			4 401	1 287
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		14	2 139	1 348
			21 042	11 694
Likvida medel			47 320	6 649
Summa omsättningstillgångar			68 362	18 343
SUMMA TILLGÅNGAR			78 126	26 017

BALANSRÄKNINGAR	(tkr)	Not 1 - 5	Koncernen 2018-06-30	PROFORMA 2017-06-30
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Aktiekapital		15	1 417	1 400
Övrigt tillskjutet kapital			42 869	0
Omräkningsreserv			176	0
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat			20 347	12 703
Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare			64 809	14 103
Innehav utan bestämmande inflytande			-652	-829
Summa eget kapital			64 157	13 274
Kortfristiga skulder				
Leverantörsskulder			2 833	4 101
Skatteskulder			188	0
Övriga skulder			2 837	7 136
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		16	8 111	1 506
Summa kortfristiga skulder			13 969	12 743
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER			78 126	26 017

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL

TKR	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare						
	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Om-räknings-reserv	Balanserat resultat	Summa	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Transaktioner med aktieägare							
Bolagsbildning	500	-	-	-	500	-	500
Förvärv genom apportemission	500	-	-	18 377	18 377	-829	17 548
Nyemission	417	49 583	-	-	50 000	-	50 000
Emissionskostnader	-	-6 714	-	-	-6 714	-	-6 714
Summa transaktioner med aktieägare	1 417	42 869	-	18 377	62 663	-829	61 834
Totalresultat							
Periodens resultat	-	-	-	1 970	1 970	185	2 155
Övriga totalresultatposter	-	-	176	-	176	-8	168
Summa totalresultat	-	-	176	1 970	2 146	177	2 323
Eget kapital 30 juni 2018	1 417	42 869	176	20 347	64 809	-652	64 157

RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDE	(tkr)	Not	Koncernen 2018-06-30
Den löpande verksamheten			
Rörelsen			
Rörelseresultat			2 339
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet:			
Avskrivningar			3 950
Valutajustering interna mellanhavanden			-71
			6 218
Erhållen ränta			3
Erlagd ränta			0
Återbetald/betald skatt			9
Förändring av rörelsekapital			
Ökning (-) / minskning (+) av rörelsefordringar			-7 971
Ökning (+) / minskning (-) av rörelseskulder			-29
Förändring av rörelsekapital			-8 000
Kassaflöde från den löpande verksamheten			-1 770
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar			-4 593
Investeringar i materiella anläggningstillgångar			-685
Förvärv av nettotillgångar genom apportemission			10 208
Förändring av långfristiga fordringar			-50
Kassaflöde från investeringsverksamheten			-4 880
Finansieringsverksamheten			
Nyemission			43 786
Förändring av checkräkningskredit			-83
Kassaflöde från finansieringsverksamheten			43 703
Årets kassaflöde			46 896
Förändring av likvida medel			
Likvida medel vid årets början			0
Förändring av likvida medel			46 896
Valutakursdifferens i likvida medel			424
Utgående likvida medel			47 320

RESULTATRÄKNINGAR	(tkr)	Not 1 - 5	Moderbolaget 2017/2018
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning			0
Summa rörelsens intäkter			0
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader			-44
Summa rörelsens kostnader			-44
			-
Rörelseresultat			-44
Skatt på årets resultat		9	0
ÅRETS RESULTAT			-44
RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT			
Årets resultat			-44
Övrigt totalresultat			0
Årets övrigt totalresultat			0
ÅRETS SUMMA TOTALRESULTAT			-44

BALANSRÄKNINGAR	(tkr)	Not 1 - 5	Moderbolaget 2018-06-30
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Finansiella anläggningstillgångar		12	
Andelar i koncernföretag			120 000
			120 000
Summa anläggningstillgångar			120 000
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Fordringar hos koncernföretag			1 397
Övriga fordringar			3
			1 400
Kassa och bank			42 292
Summa omsättningstillgångar			43 692
SUMMA TILLGÅNGAR			163 742

BALANSRÄKNINGAR	(tkr)	Not 1 - 5	Moderbolaget 2018-06-30
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital		15	1 417
Summa bundet eget kapital			1 417
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond			162 369
Årets resultat			-44
Summa fritt eget kapital			162 325
Summa eget kapital			163 742
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER			163 742

MODERBOLAGETS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL

	Aktiekapital	Över- kursfond	Balanserat resultat	Årets resultat	Totalt
Bolagsbildning	500	-	-	-	500
Apportemission	500	119 500	-	-	120 000
Nyemission	417	49 583	-	-	50 000
Emissionskostnader	-	-6 714	-	-	-6 714
Årets resultat				-44	-44
Utgående balans per 30 juni 2018	1 417	162 369	-	-44	163 742

RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDE	(tkr)	Not	Moderbolaget 2018-06-30
Den löpande verksamheten			
Rörelsen			
Rörelseresultat			-44
Erhållen ränta			0
Erlagd ränta			0
Återbetald/betald skatt			0
Rörelseflöde			-44
Förändring av rörelsekapital			
Ökning (-) / minskning (+) av rörelsefordringar			-1 400
Förändring av rörelsekapital			-1 400
Kassaflöde från den löpande verksamheten			-1 444
Investeringsverksamheten			
Förändring av långfristiga fordringar			-50
Kassaflöde från investeringsverksamheten			-50
Finansieringsverksamheten			
Nyemission			43 786
Kassaflöde från finansieringsverksamheten			43 786
Årets kassaflöde			42 292
Förändring av likvida medel			
Likvida medel vid årets början			0
Förändring av likvida medel			42 292
Utgående likvida medel			42 292

Not 1 Allmän information

Zutec Holding AB (moderbolaget) och dess dotterföretag (sammanslaget koncernen) utvecklar och marknadsför data- och projekthanteringsmjukvara gentemot bygg- och fastighetssektorn. Koncernens operativa verksamhet bedrivs på Irland med dotterföretag i Storbritannien, Australien och Hong Kong.

Moderbolaget är ett aktiebolag med säte i Stockholm, Stockholm kommun, registrerat i Sverige med organisationsnummer 559136-0317. Adressen till huvudkontoret är Zutec Inc. (Irl) Ltd., Zutec House, 62-63 Mounttown Road Lower, Dun Laoghaire, Co.Dublin, A96 P8X6. Moderbolagets verksamhet består av förvaltning av aktier i dotterföretag.

Moderbolaget är noterat på Nasdaq First North Stockholm. Styrelsen har den 25 september 2018 godkänt denna koncernredovisning för offentliggörande den 26 september 2018.

Not 2 Redovisningsprinciper för koncernen

ALLMÄNNA REDOVISNINGSPRINCIPER

Koncernredovisningen upprättas i enlighet med årsredovisningslagen, RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner, International Financial Reporting Standards (IFRS) samt tolkningar från IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) sådana de antagits av EU.

I februari 2018 blev Zutec Inc.(Ireland) Ltd genom apportemission helägt dotterbolag till Zutec Holding AB. Transaktionen gjordes mellan företag under samma bestämmande inflytande varför IFRS 3 Rörelseförvärv inte är tillämplig. Någon omvärdering av tillgångar eller skulder har inte skett i samband med förvärvet. Koncernresultaträkningen för räkenskapsåret 2017/2018 omfattar hela Zutec Holding ABs samt koncernen Zutec Inc. (Ireland) Ltd's räkenskapsår. Effekten på koncernens eget kapital, vilken benämns Förvärv genom apportemission, består således av dotterföretagskoncernens eget kapital vid ingången av räkenskapsåret justerat för transaktioner med aktieägare som skett innan koncernen Zutec bildades.

Jämförelsesiffrorna för koncernens resultaträkning utgörs av proforma bestående av oreviderade koncernsiffror för koncernen Zutec Inc. (Ireland) Ltd. Jämförelsesiffrorna för koncernens balansräkning är de samma som öppningsbalansen för dotterföretagskoncernens övergång till IFRS. Övergången till IFRS beskrivs nedan under "Tillämpning av IFRS – övergångseffekter för koncernen Zutec Inc. (Ireland) Ltd".

Moderföretagets årsredovisning har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Rekommendationen innebär att moderbolaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen förutom i de fall årsredovisningslagen eller gällande skatteregler begränsar möjligheterna att tillämpa IFRS. Skillnader mellan moderbolagets och koncerns redovisningsprinciper redogörs för under moderbolagets redovisningsprinciper nedan.

Grunder för redovisningen

Koncernredovisningen har upprättats enligt anskaffningsvärdemetoden. De balansposter som rubriceras omsättningstillgångar och kortfristiga skulder förväntas återvinnas och betalas inom 12 månader. Alla andra balansposter förväntas återvinnas eller betalas senare. Koncernens funktionella redovisningsvaluta är svenska kronor. Koncernredovisningen är angiven i svenska tusentals kronor (TSEK) där inget annat anges.

Att upprätta rapporter i överensstämmelse med IFRS kräver användning av en del viktiga uppskattningar för redovisningsändamål. Vidare krävs att ledningen gör vissa bedömningar vid tillämpningen av Koncernens redovisningsprinciper. De områden som innefattar en hög grad av bedömning, som är komplexa eller sådana områden där antaganden och uppskattningar är av väsentlig betydelse för koncernredovisningen anges i not 4.

Nya och ändrade standarder som tillämpas av koncernen

Inga av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som för första gången är obligatoriska för det räkenskapsår som började 1 juli 2017 bedöms ha någon väsentlig inverkan på koncernens innevarande eller kommande perioder.

Nya standarder, ändringar och tolkningar som ännu inte har tillämpats av koncernen

Ett antal nya standarder och tolkningar träder ikraft för räkenskapsår som börjar efter 1 juli 2018 och har inte tillämpats vid upprättandet av denna finansiella rapport. Inga av dessa förväntas ha någon väsentlig inverkan på koncernens finansiella rapporter med undantag av de som följer nedan:

IFRS 9 Finansiella instrument, reglerar klassificering, värdering och redovisning av finansiella tillgångar och skulder och inför nya regler för säkringsredovisning. IFRS 9 ersätter de delar av IAS 39 som hanterar klassificering och värdering av finansiella instrument samt introducerar en ny nedskrivningsmodell. Den nya modellen för beräkning av kreditförluster utgår från förväntade kreditförluster vilket kan medföra tidigare redovisning av kreditförluster. Koncernen förväntar sig ingen väsentlig påverkan på klassificeringen och värderingen av koncernens finansiella tillgångar och skulder. IFRS 9 ska tillämpas på räkenskapsår som inleds 1 januari 2018 eller senare.

IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder reglerar hur redovisning av intäkter ska ske. IFRS 15 ersätter IAS 18 intäkter och IAS 11 Entreprenadavtal.

En intäkt ska enligt IFRS 15 redovisas när kunden erhåller kontrollen över den försålda varan eller tjänsten och har möjlighet att använda och erhålla nyttan från varan eller tjänsten. De nya reglerna kan leda till att separata prestationsåtaganden identifieras för IT-konsulttjänster, vilket kan påverka tidpunkten för intäktsredovisningen.

Standarden innebär en utökad upplysningskyldighet. Koncernen kommer att utvärdera vilka effekter som den nya standarden kan komma att få på de finansiella rapporterna. IFRS 15 ska tillämpas på räkenskapsår som inleds 1 januari 2018 eller senare.

IFRS 16 Leasingavtal kommer att ersätta IAS 17 Leasingavtal samt tillhörande tolkningar. Standarden kräver att tillgångar och skulder hänförliga till alla leasingavtal, med några undantag, redovisas i balansräkningen. Denna redovisning baseras på synsättet att leasetagaren har en rättighet att använda en tillgång under en specifik tidsperiod och samtidigt en skyldighet att betala för denna rättighet. Standarden är tillämplig för räkenskapsår som påbörjas den 1 januari 2019 eller senare. Koncernen har ännu inte utvärderat effekterna av IFRS 16.

Inga andra av de IFRS eller IFRIC-tolkningarna som ännu inte har trätt i kraft, väntas ha någon väsentlig inverkan på koncernen.

Proforma

Zutec Holding AB registrerades den 29 november 2017. I februari 2018 blev Zutec Inc.(Ireland) Ltd genom apportionering helägt dotterbolag till Zutec Holding AB. Transaktionen gjordes mellan företag under samma bestämmande inflytande varför IFRS 3 Rörelseförvärv inte är tillämplig. Någon omvärdering av tillgångar eller skulder har inte skett i samband med förvärvet. Koncernresultaträkningen för räkenskapsåret 2017/2018 omfattar hela Zutec Holding ABs samt koncernen Zutec Inc. (Ireland) Ltd's räkenskapsår. Jämförelsesiffrorna för koncernens resultaträkning utgörs av proforma bestående av oreviderade koncernsiffror för koncernen Zutec Inc. (Ireland) Ltd.

Syftet med proformaresultaträkningen är att visa den hypotetiska resultaträkningen för jämförelseåret 1 juli 2016 – 30 juni 2017 med tillämpning av IFRS, vilket är de redovisningsprinciper som koncernen Zutec Holding tillämpar. Proformaresultaträkningen är till sin natur avsedd att beskriva en hypotetisk situation och tjänar således inte till att beskriva ett faktiskt eller förväntat finansiellt resultat. Den finansiella informationen för Zutec Inc. (Ireland) Ltd och Zutec (Asia) Ltd har hämtats från reviderade rapporter för perioden 1 juli 2016 – 30 juni 2017, den finansiella informationen för Zutec (Australia) Pty Ltd och Zutec (UK) Ltd har hämtats från interna redovisningssystem för perioden 1 juli 2016 – 30 juni 2017. Informationen är oreviderad. Koncernredovisningen har upprättats enligt IFRS.

Tillämpning av IFRS – övergångseffekter för koncernen Zutec Inc. (Ireland) Ltd

Dotterföretaget har tidigare upprättat finansiella rapporter i enlighet med god redovisningssed på Irland, vilket inkluderar IFRS 102 som utfärdats av Financial Reporting Council. I denna koncernsredovisning ingår dotterföretagskoncernens finansiella rapporter upprättade enligt IFRS. Övergången till IFRS har skett per den 1 juli 2017. Balansräkningen per detta datum har som proforma redovisats som jämförelsetal för koncernen. Vid övergången har tillämpats IFRS 1 "Första gången IFRS tillämpas". Huvudregeln i IFRS 1 kräver att företaget tillämpar samtliga IFRS standarder retroaktivt vid fastställande av öppningsbalansen. Vissa undantag från den retroaktiva tillämpningen är dock tillåtna. Några av undantagen från retroaktiv tillämpning är tvingande. Koncernen Zutec Inc. (Ireland) Ltd träffas inte av någon av de tvingande undantagen. Av de frivilliga undantagen har Zutec Inc. (Ireland) Ltd valt att tillämpa möjligheten att nollställa omräkningsdifferenser. Inget av dotterföretagen har anskaffats via rörelseförvärv.

Koncernen Zutec Inc. (Ireland) Ltd har tidigare kostnadsfört all egenutveckling. Enligt IFRS krävs aktivering av utvecklingsutgifter förutsatt att vissa kriterier är uppfyllda. I och med övergången till IFRS har egenutvecklad programvara balanserats med netto 7 431 tkr. Motsvarande belopp har ökat eget kapital. Någon annan effekt har inte identifierats vid övergången till IFRS.

KONCERNENS REDOVISNINGSPRINCIPER

Koncernredovisning

Dotterföretag är alla företag över vilka koncernen har bestämmande inflytande. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Förvärvsmetoden används för redovisning av koncernens rörelseförvärv. Köpeskillingen för förvärvet av ett dotterföretag utgörs av verkligt värde på överlåtna tillgångar och skulder som koncernen ådrar sig till tidigare ägare av det förvärvade bolaget och de aktier som emitterats av koncernen. I köpeskillingen ingår även verkligt värde på alla tillgångar eller skulder som är en följd av en överenskommelse om villkorad köpeskillning. Identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder i ett rörelseförvärv värderas inledningsvis till verkliga värden på förvärvsdagen. Förvärvsrelaterade kostnader kostnadsförs när de uppstår. För varje förvärv avgör koncernen om innehav utan bestämmande inflytande i det förvärvade företaget redovisas till verkligt värde eller till innehavets proportionella andel i det redovisade värdet av det förvärvade företagens identifierbara nettotillgångar.

Innehav utan bestämmande inflytande i dotterföretagens resultat och eget kapital redovisas separat i koncernens resultaträkning, rapport över totalresultat, rapport över förändringar i eget kapital och balansräkning.

Förvärvsrelaterade kostnader kostnadsförs när de uppstår.

Om rörelseförvärvet genomförs i flera steg omvärderas de tidigare eget kapital-andelarna i det förvärvade företaget till dess verkliga värde vid förvärvstidpunkten. Eventuellt uppkommen vinst eller förlust redovisas i resultatet.

Varje villkorad köpeskillning som ska överföras av koncernen redovisas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Efterföljande ändringar av verkligt värde av en villkorad köpeskillning som klassificerats som en tillgång eller skuld redovisas i enlighet med IAS 39 antingen i resultaträkningen eller i övrigt totalresultat. Villkorad köpeskillning som klassificeras som eget kapital omvärderas inte och efterföljande reglering redovisas i eget kapital.

Koncerninterna transaktioner, balansposter samt orealiserade vinster och förluster på transaktioner mellan koncernföretag elimineras. Redovisningsprinciperna för dotterföretag har i förekommande fall ändrats för att garantera en konsekvent tillämpning av koncernens principer.

Omräkning av utländsk valuta

Poster som ingår i de finansiella rapporterna för de olika enheterna i koncernen är värderade i den valuta som används i den ekonomiska miljön där respektive företag huvudsakligen är verksamt (funktionell valuta). I koncernredovisningen används svenska kronor (kr), som är moderbolagets funktionella valuta och rapportvaluta.

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan enligt de valutakurser som gäller på transaktionsdagen eller den dag då posterna omvärderas. Valutakursvinster och förluster som uppkommer vid betalning av sådana transaktioner och vid omräkning av monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs, redovisas i resultaträkningen. Valutakursvinster och förluster som hänför sig till lån och likvida medel redovisas i resultaträkningen som finansiella intäkter eller kostnader. Omräkningsdifferenser för icke-monetära finansiella tillgångar och skulder redovisas som en del av verkligt värdevinster eller förluster.

Resultat och finansiell ställning för alla koncernföretag som har en annan funktionell valuta än rapportvalutan omräknas till koncernens rapportvaluta enligt följande:

- tillgångar och skulder för var och en av balansräkningarna omräknas till balansdagskurs,
- intäkter och kostnader för var och en av resultaträkningarna omräknas till genomsnittlig valutakurs (såvida inte denna genomsnittliga kurs inte är en rimlig approximation av den ackumulerade effekten av de kurser som gäller på transaktionsdagen, i vilket fall intäkter och kostnader omräknas till transaktionsdagens kurs), samt
- alla valutakursdifferenser som uppstår redovisas i övrigt totalresultat.

Vid konsolideringen förs valutakursdifferenser, som uppstår till följd av omräkning av nettoinvesteringar i utlandsverksamheter till övrigt total resultat. Vid avyttring av en utlandsverksamhet, helt eller delvis, förs de kursdifferenser som redovisats i övrigt totalresultat till resultaträkningen och redovisas som en del av realisationsvinsten eller förlusten.

Goodwill och justeringar av verkligt värde som uppkommer vid förvärv av en utlandsverksamhet behandlas som tillgångar och skulder hos denna verksamhet och omräknas till balansdagens kurs.

Följande valutakurser har använts vid upprättande av koncernredovisning och årsredovisning.

Valutakurser mot SEK	Genomsnitt juli-juni 2017/2018	Balansdagskurs 30 juni 2017/2018
EUR	9,910	10,453
GBP	11,181	11,797
AUD	6,439	6,621
HKD	1,062	1,143

Innehav utan bestämmande inflytande

Transaktioner med innehavare utan bestämmande inflytande som inte leder till förlust av kontroll redovisas som eget kapitaltransaktioner, d v s som transaktioner med ägarna i deras roll som ägare. En förändring i ägarandel redovisas genom en justering av de redovisade värdena för innehaven med och utan bestämmande inflytande så att de återspeglar förändringarna i deras relativa innehav i dotterföretaget.

Vid förvärv från innehavare utan bestämmande inflytande redovisas skillnaden mellan verkligt värde på erlagd köpeskilling och den faktiska förvärvade andelen av det redovisade värdet på dotterföretagets nettotillgångar i eget kapital. Vinster och förluster på avyttringar till innehavare utan bestämmande inflytande redovisas också i eget kapital.

När koncernen inte längre har ett bestämmande inflytande, omvärderas varje kvarvarande innehav till verkligt värde och ändringen i redovisat värde redovisas i koncernens resultaträkning. Det verkliga värdet används som det första redovisade värdet och utgör grund för den fortsatta redovisningen.

Immateriella anläggningstillgångar

Egenutvecklad programvara

Kostnader för underhåll av programvara kostnadsförs när de uppstår. Utvecklingskostnader som är direkt hänförliga till utveckling och testning av identifierbara och unika programvaruprodukter som kontrolleras av koncernen, redovisas som immateriella tillgångar när följande kriterier är uppfyllda:

- det är tekniskt möjligt att färdigställa programvaran så att den kan användas,
- företagets avsikt är att färdigställa programvaran och att använda eller sälja den,
- det finns förutsättningar att använda eller sälja programvaran,
- det kan visas hur programvaran genererar troliga framtida ekonomiska fördelar,
- adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja programvaran finns tillgängliga, och
- de utgifter som är hänförliga till programvaran under dess utveckling kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Direkt hänförliga utgifter som balanseras som en del av programvaran, innefattar utgifter för anställda och en skälig andel av indirekta kostnader. Övriga utvecklingskostnader, som inte uppfyller dessa kriterier, kostnadsförs när de uppstår.

Utvecklingskostnader som tidigare kostnadsförts redovisas inte som tillgång i efterföljande period. Utvecklingskostnader för programvara som redovisas som tillgång skrivs av under sin bedömda nyttjandeperiod (3–7 år).

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för avskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår utgifter som direkt kan hänföras till förvärvet av tillgången.

Utgifter för förbättring av materiella anläggningstillgångars, bestående av kategorierna Inventarier, verktyg och installationer samt förbättringsutgifter på annans fastighet, prestanda utöver ursprunglig nivå ökar tillgångens redovisade värde. Avskrivningarna baseras på anskaffningsvärden vilka, efter avdrag för eventuella restvärden, fördelas över uppskattad nyttjandeperiod. Avskrivningarna har baserats på en bedömning av tillgångarnas nyttjandeperiod.

Följande avskrivningstider tillämpas normalt:

- 1-7 år för inventarier, verktyg och installationer
- 10 år för förbättringsutgifter på annans fastighet

Nedskrivning av icke-finansiella tillgångar

Immateriella tillgångar som har en obestämbar nyttjandeperiod eller immateriella tillgångar som inte är färdiga för användning, skrivs inte av utan prövas årligen, eller vid indikation på värdeminskning, avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Tillgångar som skrivs av bedöms med avseende på värdenedgång närhelst händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet kanske inte är återvinningsbart. En nedskrivning görs med det belopp varmed tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högre av tillgångens verkliga värde minskat med försäljningskostnader och dess nyttjandevärde. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångar på de lägsta nivåer där det finns separata identifierbara kassaflöden (kassagenererande enheter). För tillgångar som tidigare har skrivits ner görs per varje balansdag en prövning av om återföring bör göras.

Leasingavtal

Leasing av anläggningstillgångar där leasingtagaren i allt väsentligt står för samma risker och förmåner som vid direkt ägande klassificeras som finansiell leasing. Leasing av tillgångar där leasinggivaren i allt väsentligt kvarstår som ägare av tillgången klassificeras som operationell leasing.

Leasingavgiften vid operationell leasing kostnadsförs linjärt över leasingperioden. Koncernen har inga leasingavtal som redovisas som finansiella leasingavtal.

Finansiella tillgångar

Koncernen klassificerar sina finansiella tillgångar i kategorierna finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen, lånefordringar och kundfordringar eller finansiella tillgångar som kan säljas. Klassificeringen är beroende av för vilket syfte den finansiella tillgången förvärvades. Koncernen har för närvarande endast finansiella tillgångar i kategorin lånefordringar och kundfordringar.

Lånefordringar och kundfordringar

Lånefordringar och kundfordringar är finansiella tillgångar som inte är derivat, som har fastställda eller fastställbara betalningar och som inte är noterade på en aktiv marknad. De ingår i omsättningstillgångar med undantag för poster med förfallodag mer än 12 månader efter rapportperiodens slut, vilka klassificeras som anläggningstillgångar. Värdering sker till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden. En reserv för värdeminskning görs när det finns objektiva bevis för att bolaget inte kommer att kunna erhålla alla belopp som är förfallna enligt fordringarnas ursprungliga villkor. Reservens storlek utgörs av skillnaden mellan tillgångens redovisade värde och nuvärdet av bedömda framtida kassaflöden. En nedskrivning av lånefordringar och kundfordringar redovisas i resultaträkningen som en övrig extern kostnad.

Likvida medel

I likvida medel ingår kassa, banktillgodohavanden och övriga kortfris tida placeringar med förfallodag inom tre månader från anskaffningstid- punkten.

Aktiekapital

Stamaktier klassificeras som aktiekapital.

Emissionskostnader

Transaktionskostnader som direkt kan hänföras till emission av nya stamaktier redovisas, netto efter skatt, i eget kapital som ett avdrag från emissionslikviden.

Finansiella skulder

Leverantörsskulder och övriga skulder

Leverantörsskulder redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden. Beloppen är osäkrade och betalas oftast inom 30 dagar. Leverantörsskulder och övriga skulder klassificeras som kortfristiga skulder om de förfaller inom ett år eller tidigare. Om inte, tas de upp som långfristiga skulder. Redovisat värde för leverantörsskulder och övriga skulder förutsätts motsvara deras verkliga värden, eftersom dessa poster är kortfristiga till sin natur.

Aktuell och uppskjuten inkomstskatt

Redovisning av inkomstskatt inkluderar aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatten redovisas i resultaträkningen, förutom i de fall den avser poster som redovisas i övrigt totalresultat eller direkt i eget kapital. I sådana fall redovisas även skatten i övrigt totalresultat respektive eget kapital.

Den aktuella skattekostnaden beräknas på basis av de skatteregler som på balansdagen är beslutade eller i praktiken beslutade i de länder där moderbolagets dotterbolag är verksamma och genererar skattepliktiga intäkter. Ledningen utvärderar regelbundet de yrkanden som gjorts i självdeklarationer avseende situationer där tillämpliga skatteregler är föremål för tolkning. Den gör, när så bedöms lämpligt, avsättningar för belopp som troligen ska betalas till skattemyndigheten.

Uppskjuten skatt redovisas på alla temporära skillnader. En temporär skillnad finns när det bokförda värdet på en tillgång eller skuld skiljer sig från det skattemässiga värdet. Uppskjuten skatt beräknas med tillämpning av den skattesats som har beslutats eller aviserats per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda skattefordran realiserar eller skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas mot vilka de temporära skillnaderna kan nyttjas.

Uppskjuten skatteskuld beräknas på temporära skillnader som uppkommer på andelar i dotterföretag och intresseföretag, förutom där tidpunkten för återföring av den temporära skillnaden kan styras av koncernen och det är sannolikt att den temporära skillnaden inte kommer att återföras inom överskådlig framtid.

Finansnetto

Finansnetto består av ränteintäkter och räntekostnader. För de fordringar och skulder som ingår i den finansiella nettoskulden ingår även eventuella valutavinst och förluster i räntenettet. Där ingår även transaktionskostnader för tillgångar och skulder som ingår i den finansiella nettoskulden. Ränteintäkter och räntekostnader fördelas över löptiden med tillämpning av effektivräntemetoden.

Ersättningar till anställda

Skulder för löner och ersättningar och betald frånvaro, som förväntas bli reglerad inom 12 månader efter räkenskapsårets slut, redovisas som kortfristiga skulder till det belopp som förväntas bli betalt när skulderna regleras, utan hänsyn till diskontering. Kostnaden redovisas i takt med att tjänsterna utförs av de anställda.

Koncernen har avgiftsbestämda pensionsplaner. En avgiftsbestämd pensionsplan är en pensionsplan enligt vilken koncernen betalar fasta avgifter till en separat juridisk enhet. Koncernen har inte några rättsliga eller informella förpliktelser att betala ytterligare avgifter om denna juridiska enhet inte har tillräckliga tillgångar för att betala alla ersättningar till anställda som hänger samman med de anställdas tjänstgöring under innevarande eller tidigare perioder.

Intäktsredovisning

Koncernen utvecklar och säljer programvara. Huvuddelen av koncernens intäkter består av försäljning av licensrättigheter, abonnemangintäkter samt konsultintäkter. Intäkterna värderas till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas, och motsvarar de belopp som erhålls för sålda licensrättigheter eller tjänster efter avdrag för rabatter och mervärdesskatt.

Intäkterna redovisas när dess belopp kan mätas på ett tillförlitligt sätt, det är sannolikt att framtida ekonomiska fördelar kommer att tillfalla företaget.

Försäljning av varor

Försäljning av licensrättigheter intäktsförs vid fullgjord leverans enligt avtal och då inga väsentliga förpliktelser återstår efter leveransdatum. Support- och underhållsavtal som tecknas i samband med licensförsäljningen, faktureras i förskott och intäktsförs linjärt över kontraktstiden.

Försäljning av tjänster

Konsult- och utbildningstjänster, som tillhandahålls är baserade på tid eller säljs som fastprisavtal. Intäkter från tidsbaserade avtal redovisas till avtalade priser allt eftersom arbetade timmar levereras. För försäljningsintäkter från fastprisavtal tillämpas successiv vinstavräkning. Successiv vinstavräkning innebär att intäkter redovisas baserat på hur stor del de tjänster som utförts i förhållande till de totala tjänster som ska utföras (färdigställandegraden). Försäljningsintäkter från fastprisavtal redovisas i den period då tjänsterna levereras, linjärt fördelat under avtalsperioden.

Kombinerade erbjudanden

Koncernen erbjuder vissa avtal där kunden kan köpa en licens inklusive ett års service. När ett sådant avtal med flera delar föreligger, redovisas som intäkt från försäljningen av licens det belopp som utgör verkligt värde på licens i förhållande till verkligt värde på försäljningsavtalet som helhet. Intäkten från servicedelen, som motsvarar verkligt värde på servicedelen i förhållande till verkligt värde på försäljningsavtalet, fördelas över serviceperioden. Verkliga värden för respektive del bestäms utifrån aktuella marknadspriser på dessa delar när de säljs separat.

Kassaflödeanalys

Kassaflödesanalysen är upprättad enligt den indirekta metoden har använts vilket innebär att nettoresultatet justeras för transaktioner som inte medfört in- eller utbetalningar under perioden, samt för eventuella intäkter och kostnader som hänförs till investerings- eller finansieringsverksamhetens kassaflöden. I likvida medel ingår kassa och omedelbart tillgängliga tillgodohavanden hos bank.

MODERFÖRETAGETS REDOVISNINGSPRINCIPER

I följande fall överensstämmer moderföretagets redovisningsprinciper inte med koncernens:

Inkomstskatt

I moderbolaget redovisas – på grund av sambandet mellan redovisning och beskattning – den uppskjutna skatteskulden på eventuella obeskattade reserver, som en del av de obeskattade reserverna.

Andelar i koncernföretag

Andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet inkluderas förvärvsrelaterade kostnader och eventuella tilläggsköpeskillingar. I det fall det finns indikation på att andelar i dotterföretag minskat i värde görs en beräkning av återvinningsvärdet. Är återvinningsvärdet lägre än det redovisade värdet görs nedskrivning. Nedskrivningar redovisas i posten Resultat från andelar i koncernföretag.

Finansiella instrument

Moderbolaget tillämpar inte IAS 39. I moderbolaget värderas finansiella anläggningstillgångar till anskaffningsvärde minus eventuella nedskrivningar och finansiella omsättningstillgångar till det lägsta av anskaffningsvärdet och verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader.

Uppställningsform för balansräkningen

Moderföretaget följer årsredovisningslagens uppställningsform för resultat- och balansräkningen, vilket bland annat innebär en annan uppställningsform för eget kapital.

Not 3 Finansiell riskhantering och kapitalrisk

FINANSIELL RISKHANTERING

Koncernen är genom sin verksamhet utsatt för finansiella risker så som marknadsrisk (inkl valutarisk, ränterisk och prisrisk), kreditrisk och likviditetsrisk. Koncernens övergripande riskhanteringspolicy, vilken fastställts av styrelsen, är att eftersträva minimala ogynnsamma effekter på finansiella resultat och ställning.

Marknadsrisk

Valutarisker

Koncernen verkar internationellt och utsätts för valutarisker som uppstår från olika valutaexponeringar, framför allt avseende EUR men även till viss del AUD, HKD och USD. Valutarisk uppstår genom framtida affärs transaktioner, redovisade tillgångar och skulder samt nettoinvesteringar i utlandsverksamheter.

Då koncernens verksamhet bedrivs till största delen på Irland är valutaflödet till övervägande del i EUR varför bedömningen är att det för närvarande inte föreligger något behov av valutasäkring.

Koncernen har innehav i utlandsverksamheter vilkas nettotillgångar exponeras för valutarisker. Valutaexponering som uppstår från nettotillgångarna i koncernens utlandsverksamheter anses inte vara av betydande karaktär.

Om den svenska kronan hade försvagats eller förstärkts med 10% i förhållande till redovisningsvalutorna i koncernens utländska dotterföretag, med alla andra variabler konstanta, skulle årets resultat påverkats med +/- 649 tkr. Företrädevis till följd av vinster/förluster vid omräkning av kortfristiga fordringar och skulder.

Ränterisk avseende kassaflöden och verkliga värden

Ränterisk är risken att värdet på finansiella tillgångar och skulder varierar på grund av förändringar i marknadsräntor. Koncernen har för närvarande endast räntebärande finansiella tillgångar i form av banktillgodohavanden.

Beräknat utifrån finansiella räntebärande tillgångar som löper med rörlig ränta per den 30 juni 2018 skulle en procentenhetsförändring av marknadsräntan påverka koncernens resultat med 473 tkr.

Prisrisk

Koncernen är inte exponerad för någon prisrisk avseende aktier klassificerade som finansiella instrument värderade till verkligt värde via resultaträkningen eller finansiella tillgångar som kan säljas.

Kreditrisk

Kreditrisken är att en part i en transaktion med ett finansiellt instrument inte kan fullgöra sitt åtagande. Den maximala exponeringen för kreditrisk avseende finansiella tillgångar den 30 juni 2018 uppgick till 67 490 tkr. I övrigt föreligger inte någon betydande koncentration av kreditrisker, geografiskt eller till ett visst kundsegment. Panter som säkerhet för fordringar finns inte.

För information om kundfordringar fördelade på förfallotider, se not 13.

Likviditetsrisk

Likviditetsrisk hanteras genom att koncernen för närvarande innehar tillräckligt med likvida medel för verksamheten. Ledningen följer också noga rullande prognoser för koncernens likviditet på basis av förväntade kassaflöden. Koncernen har ingen extern upplåning. Samtliga finansiella skulder, vilka per den 30 juni 2018 uppgick till 11 293 tkr, förfaller till betalning inom 30 dagar från balansdagen.

Hantering av kapitalrisk

Kapital definieras som totalt eget kapital. Koncernens mål avseende kapitalstruktur är att trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet för att kunna generera avkastning till aktieägarna och nytta till andra intressenter och att upprätthålla en optimal kapitalstruktur med hänsyn till kostnaden för kapitalet.

För att upprätthålla eller justera kapitalstrukturen kan koncernen förändra den utdelning som betalas till aktieägarna, återbetala kapital till aktieägarna, utfärda nya aktier eller sälja tillgångar för att minska skulderna. För det fall att koncernen gör förvärv kan det påverka koncernens skuldsättning som då kan komma att förändras.

Styrelsen och ledningen utvärderar löpande framtida betalningsåtaganden och beslutar utifrån en samlad bedömning hur koncernens medel ska förvaltas.

Koncernens skuldsättningsgrad	2018-06-30
Totalt räntebärande skulder (tkr)	0
Avgår: räntebärande tillgångar (tkr)	47 320
<i>Nettoskuld</i>	-47 320
Totalt eget kapital (tkr)	64 157
Nettoskuldsättningsgrad	74 %

Verkliga värden

Redovisat värde sammanfaller med verkligt värde för samtliga av koncernens respektive moderbolagets finansiella tillgångar och skulder. De finansiella tillgångarna i så väl koncernen som moderbolaget tillhör kategorierna kundfordringar och lånefordringar.

Not 4 VIKTIGA UPPSKATTNINGAR OCH BEDÖMNINGAR FÖR REDOVISNINGSAÄNDAMÅL

Uppskattningar och bedömningar utvärderas löpande och baseras på historisk erfarenhet och andra faktorer, inklusive förväntningar på framtida händelser som anses rimliga under rådande förhållanden. Koncernen gör uppskattningar och antaganden om framtiden. De uppskattningar för redovisningsändamål som blir följden av dessa kom-mer, definitionsmässigt, sällan att motsvara det verkliga resultatet. De uppskattningar och antaganden som kan innebära en risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår anges i huvuddrag nedan.

Egenutvecklad programvara

Utvecklingsutgifter balanseras utifrån vad som beskrivs i avsnittet "Immateriella tillgångar" under not 2. Koncernen har gjort bedömningar om nyttjandeperioder, vilket påverkar redovisade kostnader för avskrivningar i resultaträkningen samt värderingen av tillgångarna i balansräkningen.

Periodisering av intäkter

För försäljningsintäkter från fastprisavtal tillämpas successiv vinstavräkning baserat på färdigställandegraden. Omständigheter kan uppstå som kan förändra den ursprungliga uppskattningen av intäkter, kostnader eller färdigställandegrad, vilka i så fall omprövas. Dessa omprövningar kan resultera i ökning eller minskning i uppskattade intäkter eller kostnader och påverkar intäkterna under den period då de omständigheter som föranledde ändringen kom till företagsledningens kännedom.

Koncernens har även intäkter som är knutna till avtal där det underliggande verkliga värdet av olika intäktstyper inte alltid överensstämmer med avtalets utformning vilket kräver bedömningar. Dessa fall kan uppstå i samband med upphandlingar där upphandlingsunderlaget är utformat på sådant sätt att avtalets benämningar och uppdelningar skiljer sig ifrån det verkliga värdet på respektive intäktstyp. Koncernen går i dessa fall igenom avtalen, prissättningen samt leveranstidpunkter och leveransgodkännanden. Därefter kan det verkliga värdet per intäktstyp bedömas och det avtalade priset fördelas över avtalstiden och vinstavräknas.

Not 5 SEGMENTSINFORMATION

Koncernens redovisar inga segment då hela koncernen utgör den interna rapportering som lämnas till den högste verkställande beslutsfattaren. Bolagets produkter och tjänster är avsedda för större internationella projekt och kunder. Det finns för närvarande tre dotterföretag, men samtliga dotterföretag verkar på uppdrag av det irländska bolaget, varifrån den betydande verksamheten bedrivs.

Nedan tabell redovisar hur koncernens omsättning per land:

Bolagsnamn	Säte	Nettoomsättning	Eliminering	Koncernens nettoomsättning
Zutec Holding AB	Sverige	0	0	0
Zutec Inc. (Ireland) Ltd.	Irland	26 323	-1 021	25 302
Zutec Inc. (UK) Ltd.	Storbritannien	2 373	0	2 373
Zutec (Asia) Ltd.	Hong Kong	0	0	0
Zutec (Australia) Pty Ltd.	Australien	5 171	0	5 171
Summa		33 867	-1 021	32 846

Not 6	Övriga intäkter	Koncernen 2017/2018	
	Skattereduktion för forskning och utveckling	978	
	Utvecklingsbidrag	457	
	Övriga intäkter	1 040	
	Summa	2 475	

Not 7	Externa kostnader Arvode till revisor	Koncernen 2017/2018	
	Mazars		
	Revisionsuppdrag	233	
	Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	0	
	Skatterådgivning	112	
	Övriga uppdrag	320	
		665	
	Övriga		
	Revisionsuppdrag	83	
	Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	0	
	Skatterådgivning	0	
	Övriga uppdrag	0	
		83	
	Summa	748	

Leasingavgifter	Koncernen 2017/2018	
Operationell leasing inklusive hyra för lokal		
Leasingavgifter, årets kostnad	811	
Återstående leasingavgifter förfaller enligt följande:		
Inom 1 år	70	
Inom 2 – 5 år	0	
Senare än 5 år	0	

Not 8	Personalkostnader m m Medelantal anställda	2017/2018		
		Män	Kvinnor	Summa
	Moderbolaget	0	0	0
	Dotterföretag			
	Irland	19	4	23
	Storbritannien	5	4	9
	Australien	2	2	4
	Koncernen totalt	26	10	36

Könsfördelning ledande befattningshavare

Moderbolaget			
Styrelsen	5	0	5
Ledningsgrupp	5	0	5
Koncernen			
Styrelsen	5	0	5
VD/ledningsgrupp	5	0	5

Löner och ersättningar	2017/2018		Summa
	Styrelse och VD	Övriga anställda	
Moderbolaget	0	0	0
Dotterföretag	6 276	10 829	17 105
Koncernen totalt	6 276	10 829	17 105
Sociala kostnader			
Moderbolaget			0
Varav pensionskostnader			0
Dotterföretag			1 894
Varav pensionskostnader			330
Summa personalkostnader			18 999

Av pensionskostnader utgör 126 tkr gruppen styrelse och VD.

Vid uppsägning av bolagets verkställande direktör uppgår uppsägningstiden till fyra veckor. Detsamma gäller för uppsägning från den verkställande direktörens sida.

Specifikation av löner och ersättningar till ledande befattningshavare	Koncernen		Moderbolaget	
	Lön/arvode	Pension	Lön/arvode	Pension
Brian McGuire	1 118	27	-	-
Brendan O'Riordan	1 639	30	-	-
Conor O'Brien	1 372	37	-	-
Gerry Jones	93	0	-	-
Hans Schedin	93	0	-	-
Summa	4 315	94	-	-

Not 9 Skatter	Koncernen	Moderbolaget
	2017/2018	2017/2018
Total aktuell skattekostnad	-291	0
Uppskjuten skatt	104	0
Summa	-187	0

Årets uppskjutna skattekostnad/intäkt	Koncernen	Moderbolaget
	2017/2018	2017/2018
Skatteintäkter avseende temporära skillnader	104	-
Skattekostnader avseende temporära skillnader	0	-
Summa	104	-

Skatt på årets resultat

Resultat före skatt enligt resultaträkningen	2 332	-44
Skatt enligt gällande skattesatser (12,5 - 30,0 %)	-366	10

Avstämning av redovisad skatt

Ej avdragsgilla kostnader	-93	-
Effekt av icke bokförda kostnader	1 477	1 477
Temporära skillnader i upplupna kostnader	104	-
Skatt hänförlig till tidigare år	-108	-
Ej tidigare beaktade underskottsavdrag	373	-
Ej beaktade underskottsavdrag	-1 574	-1 487
Redovisad aktuell skattekostnad	-187	0

Temporära skillnader	Uppskjuten skattefordran 2017/2018
Upplupna kostnader	104
Summa	104

Avstämning av uppskjuten skattefordran	Koncernen 2017/2018
Vid årets början	0
Redovisat över resultaträkningen	104
Uppskjuten nettoskatteskuld/nettoskattefordran	104

Not 10	Immateriella anläggningstillgångar	Egenut- utvecklad programvara	Programvara	Totalt
1 juli 2017 – 30 juni 2018				
Ackumulerade anskaffningsvärden				
	Vid årets början	14 101	7 866	21 967
	Årets anskaffningar	4 593	0	4 593
	Försäljningar och utrangeringar	0	-8 500	-8 500
	Valutakursdifferenser	1 388	634	2 022
	Vid årets slut	20 082	0	20 082
Ackumulerade avskrivningar				
	Vid årets början	-6 669	-7 866	-14 555
	Årets avskrivningar	-3 808	0	-3 808
	Försäljningar och utrangeringar	0	8 500	8 500
	Valutakursdifferenser	-746	-634	-1 380
	Vid årets slut	-11 223	0	-11 223
	Värde enligt balansräkningen vid årets slut	8 859	0	8 859

Not 11	Materiella anläggningstillgångar	Inventarier, verktyg och installationer	Förbättrings- utgifter på annans fastighet	Totalt
1 juli 2017 – 30 juni 2018				
Ackumulerade anskaffningsvärden				
	Vid årets början	1 113	271	1 384
	Årets anskaffningar	651	0	651
	Årets avyttringar och utrangeringar	-257	0	-257
	Valutakursdifferenser	111	22	133
	Vid årets slut	1 618	293	1 911
Ackumulerade avskrivningar				
	Vid årets början	-1 087	-54	-1 141
	Årets avskrivningar	-115	-28	-143
	Årets avyttringar och utrangeringar	257	0	257
	Valutakursdifferenser	-79	-6	-85
	Vid årets slut	-1 024	-88	-1 112
	Värde enligt balansräkningen vid årets slut	594	205	799

Not 13 Finansiella anläggningstillgångar				
Andelar i koncernföretag	Kapitalandel		Antal andelar	Bokfört värde
Zutec Inc. (Ireland) Limited	100 %	(100 %)	104 545	120 000
Zutec (Australia) Pty Ltd	0 %	(54 %)	100	
Zutec Asia Ltd	0 %	(100 %)	100	-
Zutec Inc (UK) Ltd	0 %	(100 %)	100	-
Summa				120 000

För samtliga företag är röstandelen densamma som kapitalandelen.
Koncernföretags totala kapitalandel i respektive dotterbolag anges inom parentes efter moderbolagets kapitalandel.

Uppgifter om koncernföretagen	Org nummer	Säte
Zutec Inc. (Ireland) Limited	313471	Irland
Zutec (Australia) Pty Ltd	ABN 54 129 531 531	Australien
Zutec Asia Ltd	1257208	Hong Kong
Zutec Inc (UK) Ltd	09335281	Storbritannien

Not 13 Kundfordringar	Koncernen 2017/2018
Kundfordringar	14 502
Reservering för värdeminskning	0
Summa	14 502

Åldersanalys kundfordringar	Koncernen 2017/2018
Ej förfallna kundfordringar	8 475
Förfallna kundfordringar 1-30 dagar	0
Förfallna kundfordringar 31-90 dagar	6 027
Förfallna kundfordringar 91-180 dagar	0
Förfallna kundfordringar 181-360 dagar	0
Förfallna kundfordringar mer än 360 dagar	0
Summa	14 502

Koncernen har under året bokfört kundförluster om 21 tkr.

Not 14 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	Koncernen 2017/2018
Lokalhyror	111
Försäkringar	232
Upplupna intäkter	1 267
Övriga poster	529
Summa	2 139

Not 15 Aktiekapitalets utveckling och antalet aktier	Kvotvärde	Antal aktier	Förändring av aktiekapitalet	Totalt aktiekapital
2017 Bolagsbildning	0,20	2 500 000	500	500
2018 Apportemission	0,20	2 500 000	500	1 000
2018 Nyemission	0,20	1 931 339	387	1 387
2018 Nyemission	0,20	150 995	30	1 417
Vid årets utgång	0,20	7 082 334	1 417	1 417

Not 16	Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	Koncernen 2017/2018
	Lönerelaterade kostnader	1 696
	Övriga poster	4 462
	Summa	6 158

Not 17	Finansiella tillgångar och skulder	Koncernen 2017/2018
	Finansiella tillgångar	
	Kundfordringar	14 502
	Övriga fordringar	4 401
	Upplupna intäkter	1 267
	Likvida medel	47 320
	Summa	67 490
	Finansiella skulder	
	Leverantörsskulder	2 833
	Övriga skulder	2 302
	Upplupna kostnader	6 158
	Summa	11 293

Not 18 Transaktioner med närstående

För information om transaktioner med ledande befattningshavare, se not 8.

Samtliga transaktioner med närstående sker till marknadspriser.

Under året har det förekommit försäljning mellan Irland och Australien. Härutöver fakturerar en minoritetsägare i Australien ersättning för sitt nedlagda arbete som enda ersättning från bolaget.

Utöver här ovan angivna information finns inga transaktioner med närstående parter.

Styrelsen försäkrar att koncernredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS sådana de antagits av EU och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat. Årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed och ger en rättvisande bild av moderbolagets ställning och resultat. Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

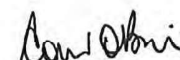
Stockholm den 25 september 2018



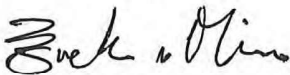
Brian McGuire
Ordförande



Gerard Jones



Conor O'Brian



Brendan O'Riordan
Verkställande direktör



Hans Schedin

Vår revisionsberättelse har avgivits den 25 september 2018.

MAZARS SET REVISIONSBYRÅ AB



Bo Holmström
Auktoriserad revisor

Appendix 2

Report of the Auditor

Zutec Holding AB (publ)



REVISIONSBERÄTTELSE

Till bolagsstämman i Zutec Holding AB (publ.)
Org. nr 559136-0317

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för Zutec Holding AB (publ.) för räkenskapsåret 29 november 2017 - 30 juni 2018.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 30 juni 2018 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 30 juni 2018 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Övriga upplysningar

Som framgår av årsredovisningen har inte koncernredovisningens jämförelsetal varit föremål för revision.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS, såsom de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra

uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller fel och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på fel, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvarig för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierar under revisionen.



Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Zutech Holding AB (publ.) räkenskapsåret 29 november 2017 - 30 juni 2018 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Stockholm 25 september 2018

Mazars SET Revisionsbyrå AB

Bo Holmström
Auktoriserad revisor

